

Program Operacyjny Inteligentny Rozwój

Scale up

15.07.2016 – 15.09.2016

<p>Pytanie 1:</p>	<p><i>Jak powinien wyglądać "List intencyjny DP wskazujący na wolę zaangażowanego podmiotu w realizację projektu", który jest załącznikiem do dokumentacji aplikacyjnej? Czy są jakieś wymagania w zakresie treści takiego listu?</i></p> <p>Nie ma odgórnie narzuconego wzoru listu intencyjnego – powinien on wyraźnie wskazywać na wolę zaangażowania DP w realizację projektu Grantobiorcy. Szczegółową zawartość ustalają strony, których list dotyczy.</p>
<p>Pytanie 2:</p>	<p><i>Gdzie mogę uzyskać więcej informacji na temat formy w jakiej powinna zostać napisana aplikacja (projekt) dla grantobiorcy, który ma wspierać projekty StartUp?</i></p> <p>Zgodnie z definicją aplikacji zawartą w Regulaminie pilotażu: należy przez to rozumieć przedstawienie założeń projektu w formie autorskiej prezentacji, opisu, materiału multimedialnego lub w postaci będącej połączeniem wymienionych form. Zawartość aplikacji musi umożliwić dokonanie oceny akceleratora oraz projektu zgodnie z kryteriami wyboru projektów w pilotażu Scale UP.</p> <p>Tym samym, forma, w jakiej zostanie przedstawiony opis założeń projektu zależy od aplikującego podmiotu i jego inwencji. Zgodnie z powyższą definicją, niezależnie od formy, zawartość aplikacji musi umożliwiać dokonanie oceny projektu wg kryteriów dostępu oraz kryteriów jakościowych.</p>
<p>Pytanie 3:</p>	<p><i>Jestem startupem. Jak mogę się zgłosić do programu?</i></p> <p>Zgodnie z założeniami programu Scale UP, grantobiorcami mogą być zdefiniowane w Regulaminie pilotażu akceleratorzy.</p> <p>Wyłonione w konkursie akceleratorzy będą realizowały programy akceleratoryczne dla startupów, które dysponują rozwiązaniami mającymi zastosowanie u dużego przedsiębiorcy, który będzie zaangażowany w realizację programu akceleratorycznego.</p> <p>Tym samym, jako potencjalnemu uczestnikowi programu akceleratorycznego, sugeruję śledzenie strony internetowej PARP pod kątem listy grantobiorców – akceleratorów, które zostaną wyłonione w wyniku ogłoszonego konkursu, i które staną się podmiotami właściwymi do rekrutowania startupów – uczestników programów akceleratorycznych.</p> <p>Jednocześnie wskazuję, iż rozwiązania opracowane przez uczestników programu akceleratorycznego muszą się wpisywać w obszary tematyczne Krajowych Inteligentnych Specjalizacji (http://krajoweinteligentnespecjalizacje.pl).</p>
<p>Pytanie 4:</p>	<p><i>Czy gdzieś dostępne są już formularze aplikacyjne w ramach Scale Up ?</i></p> <p>W ramach Scale UP nie obowiązuje z góry narzucony formularz</p>

	<p>aplikacyjny – zgodnie z definicją zawartą w Regulaminie pilotażu Scale UP:</p> <p>aplikacja – należy przez to rozumieć przedstawienie założeń projektu w formie autorskiej prezentacji, opisu, materiału multimedialnego lub w postaci będącej połączeniem wymienionych form. Zawartość aplikacji musi umożliwić dokonanie oceny akceleratora oraz projektu zgodnie z kryteriami wyboru projektów w pilotażu Scale UP.</p> <p>Wielkość pliku ograniczona jest do 8 MB.</p>
--	---

<p>Pytanie 5:</p>	<p><i>Czy w programie akceleracyjnym (jako beneficjent końcowy) może uczestniczyć startup w który zainwestował fundusz VC? Obecnie dużo startupów uczestniczy w różnych programach akceleracyjnych, mimo że wcześniej pozyskały rundę finansowania od jakiegoś funduszu typu VC.</i></p> <p>W programie akceleracyjnym mogą uczestniczyć podmioty, w które zainwestował fundusz VC/anioł biznesu.</p>
--------------------------	---

<p>Pytanie 6:</p>	<p><i>Czy zaangażowany w realizację projektu fundusz VC może dokapitalizować przedsiębiorstwo będące uczestnikiem programu akceleracyjnego (beneficjenta końcowego)?</i></p> <p><i>Zgodnie z dokumentacją podmioty inne niż DP mogą uczestniczyć w programie pod warunkiem wniesienia przez nich niezbędnych/cennych zasobów dla programu.</i></p> <p><i>np. W przypadku którym kwota 200 000 zł na jedno przedsiębiorstwo na opracowanie produktu/usługi okaże się nie wystarczająca wówczas taki fundusz VC mógłby przeznaczyć brakujące środki uzupełniające kwotę ze środków publicznych np. przy ograniczeniu nie więcej niż 100% kwoty pochodzącej z programu tj. 200 000zł+max 200 000 zł obejmując za to także ściśle określony przez Państwo maksymalny pułap udziałów w takiej spółce np. max 10%.</i></p> <p>W toku projektu nie ma możliwości obejmowania udziałów w startupach objętych programem akceleracyjnym.</p> <p>UWAGA ZMIANA STANOWISKA –17.08.2016</p> <p>W ramach Scale UP możliwe jest dokapitalizowanie beneficjenta końcowego (mikro- lub małego przedsiębiorcy uczestniczącego w programie akceleracyjnym) zarówno przez Grantobiorcę, tj. akcelerator, jak też fundusz VC lub DP zaangażowanego w realizację projektu. Obowiązkiem inwestora jest zapewnienie rynkowego charakteru transakcji. Objęcie udziałów nie może jednak zostać dokonane ze środków pozyskanych w ramach Scale UP. Nie jest pożądana sytuacja, w której inwestor uzyskuje pozycję dominującą w stosunku do podmiotu, w który dokonywana jest inwestycja kapitałowa.</p>
--------------------------	---

<p>Pytanie 7:</p>	<p><i>Jednym z kryteriów jakościowych oceny projektów jest Nowatorskość przyjętych rozwiązań. Kryterium ocenia nowatorskość rozwiązań zaproponowanych w aplikacji oraz ich aspekty jakościowe.</i></p> <p><i>Co dokładnie oznacza nowatorskość rozwiązań? Rozwiązań w zakresie czego? Czy chodzi o innowacyjność produktów/usług rozwijanych w start-upach? Jeśli tak, to czy to oznacza że już teraz, na etapie wnioskowania mają być znane start-upy i ich rozwiązania?</i></p>
	<p>Kryterium „nowatorskość przyjętych rozwiązań” odnosi się do programu akceleryjnego, który będzie realizował Grantobiorca, jego konstrukcji, założeń, formuły realizacji, itd.</p> <p>Kryterium dotyczy zatem projektu Grantobiorcy (zgodnie z jego umiejscowieniem w tabeli kryteriów), a nie do projektów startupów, które będą uczestniczyły w programach akceleryjnych realizowanych przez akcelerator (Grantobiorcę).</p>

<p>Pytanie 8:</p>	<p><i>W odniesieniu do konkursu ScaleUp mam pytanie co do metody pozyskiwania startupów i ich łączenia z dużymi przedsiębiorstwami przez akceleratory. Czy jeśli w pierwszej fazie konkursu zostaną wybrane akceleratory to te akceleratory muszą już wykazać startupy i przedsiębiorców? Lub może to właśnie wybrane akceleratory ogłaszają konkursy dla startupów?</i></p> <p><i>Czytając dokumentację konkursu ScaleUp nie widzę punktu zaczepienia w celu sięgnięcia po środki finansowe z ramienia startupu. Kryteria wyboru startupów wydają się hermetyczne ponieważ to akcelerator powinien już wiedzieć jakie startupy wezmą udział w projekcie (zał.kryteria wyboru projektów). Wnioskuje więc, że akcelerator szuka startupów we własnym zakresie. Nie wiadomo jak dotrzeć do akceleratora, natomiast sam konkurs skierowany jest właśnie dla startupów.</i></p>
	<p>Ogłoszony przez PARP nabór w ramach programu Scale UP ma na celu wyłonienie akceleratorów, które następnie będą realizowały programy akceleracyjne dla startupów, przy zaangażowaniu dużych przedsiębiorców. Tym samym, opublikowane na stronie PARP kryteria dotyczą akceleratorów, nie startupów. To akceleratory będą rekrutowały startupy, które zostaną objęte programami akceleracyjnymi (ich realizacja, w tym rekrutacja uczestników, rozpocznie się po rozstrzygnięciu konkursu ogłoszonego przez PARP). W celu zakwalifikowania się do takiego programu jako startup, proponuję śledzić stronę internetową PARP, na której po rozstrzygnięciu ogłoszonego naboru zostanie opublikowana lista wyłonionych akceleratorów.</p>

<p>Pytanie 9:</p>	<p><i>Jakie korzyści mogłaby mieć uczelnia z tytułu wystartowania w programie akceleracyjnym PARP jako autor wniosku o grant (współpracując w projekcie np. z PKO bp, innymi bankami, PZU). Koszty są oczywiste (10% wkładu własnego, co przy 6-milionowym projekcie daje zawrotną kwotę 600 tys. zł) czy udostępnienie pomieszczeń. Czy w tym programie w ogóle przewidziano, że akcelerator może działać przy uczelni wyższej (tak jak to bywa za granicą)?</i></p>
	<p>Wymagany wkład własny grantobiorcy to 10% wydatków operacyjnych, które mogą wynieść do 1 mln zł, a zatem maksymalny wymagany wkład własny grantobiorcy stanowi max. 100 tys. zł.</p> <p>Program Scale UP ma przynieść korzyści mikro- i małym przedsiębiorcom, którzy będą uczestniczyli w programach akceleracyjnych, jakie zrealizuje grantobiorca przy zaangażowaniu dużego przedsiębiorcy. Tym samym, grantobiorca, czyli akcelerator nie odnosi przy tym żadnej korzyści (stanowiłaby ona pomoc publiczną, która zgodnie z konstrukcją programu nie występuje na poziomie grantobiorcy) – ma on za zadanie zrealizowanie zadań w zakresie określonym w założeniach programu Scale UP, wykorzystując doświadczenie i kompetencje zespołu, którym dysponuje.</p>

	Akceleratory funkcjonujące przy uczelniach mogą aplikować do programu. W zależności od potrzeb/konstrukcji programu, jakie chciałby zrealizować, może dobierać podmioty, które zapewnią zasoby niezbędne do realizacji projektu.
--	--

Pytanie 10:	<i>Jeśli uzyskalibyśmy fundusze w ramach jednego z programów Start in Poland czy wiąże się to z koniecznością oddania kolejnej części udziałów? Czy może fundusze te traktowane są jako grant na rozwój firmy?</i>
	Start in Poland to marka tzw. parasolowa dla różnych inicjatyw, które mają na celu rozwój innowacyjnych firm w Polsce. Pytanie o kwestię konieczności oddania części udziałów w zamian za pozyskane finansowanie należałoby zatem uściślić i odnieść do konkretnego instrumentu wsparcia, którym są Państwo zainteresowani.

Pytanie 11:	<i>Zwracam się z uprzejmym zapytaniem, czy na obecną chwilę planują Państwo ogłosić jakieś zmiany w regulaminie konkursu lub załącznikach do regulaminu przed rozpoczęciem naboru – 15 lipca? Chciałbym również zapytać czy pojawią się jeszcze jakieś bardziej szczegółowe wytyczne, czy też możemy się w pełni opierać na opublikowanych dokumentach w przygotowywaniu wniosku?</i>
	Na chwilę obecną nie są planowane żadne zmiany w opublikowanej dokumentacji dotyczącej programu Scale UP. W najbliższych dniach, na stronie PARP pojawi się jeszcze projekt umowy o powierzenie grantu wraz z załącznikami.

Pytanie 12:	<i>Jakie dokumenty będą załącznikami do umowy?</i>
	Załącznikami do umowy będą m.in. takie dokumenty jak Harmonogram rzeczowo-finansowy, Harmonogram wnioskowania o płatności oraz Kluczowe komponenty projektu grantowego, co do których udostępnione zostaną wkrótce (wraz z projektem umowy) schematy, którymi należy się posłużyć.

Pytanie 13:	<i>W związku z ogłoszeniem konkursu w ramach pilotażu ScaleUP, chciałam zapytać o przewidziany terminarz oceny wniosków. Czy Panele Ekspertów będą realizowane „na bieżąco” (w odległości określonej liczby dni od przekazania pozytywnej informacji o wynikach weryfikacji kryteriów dostępu), czy też wszystkie rozpoczną się po zakończeniu naboru i zebraniu pełnej puli wniosków, które przeszły pozytywnie weryfikację spełnienia kryteriów dostępu?</i>
	Zgodnie z Regulaminem pilotażu oraz załącznikiem nr 5 do Regulaminu, ocena aplikacji pod kątem kryteriów jakościowych zostanie przeprowadzona po zamknięciu naboru. Wcześniej, w terminie ok. 10 dni od wpływu aplikacji do PARP, dokonywana będzie jedynie ocena w

zakresie spełnienia kryteriów dostępu.

Pytanie 14:	<p><i>Otrzymałam informację, że wnioski może składać jednostka samorządu terytorialnego. Chciałabym jednak dopytać, jak możliwość aplikowania przez jednostkę budżetową (wpisującą się w definicję grantobiorcy art. 35 ust 3 ustawy wdrożeniowej) ma się do:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>zapisów regulaminu w par 2 ust 3, zgodnie z którym: Grantobiorcami mogą być podmioty prowadzące działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru,</i> <p><i>My od strony pomocy publicznej jesteśmy traktowani jako przedsiębiorcy, ale nie jesteśmy wpisani do żadnego rejestru – ani KRS ani CEiDG (w myśl przepisów krajowych nie jesteśmy przedsiębiorcą tylko jednostką sektora finansów publicznych).</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>zerojedynkowych kryteriów dostępu w zakresie kwalifikowalności grantobiorców, gdzie wskazane jest że :„Grantobiorca angażuje środki prywatne (w formie pieniężnej) na poziomie min. 10% wydatków operacyjnych.”.</i> <p><i>Budżet jednostki budżetowej składa się z środków publicznych a nie prywatnych.</i></p> <p>Preambuła umowy o powierzenie grantu zawiera zapisy, które będą miały zastosowanie do JST, jeżeli taki podmiot zostanie grantobiorcą. Pod terminem środki prywatne rozumie się środki inne niż pozyskane w ramach Scale UP jako grant.</p>
--------------------	---

<p>Pytanie 15:</p>	<p><i>W związku z opublikowaniem ogłoszenia o naborze projektów w ramach programu ScaleUP (działanie 2.4.1 PO IR) w StartinPoland i rozważaniem przygotowania aplikacji, uprzejmie proszę o udzielenie odpowiedzi w następującej kwestii:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>zgodnie z zapisami Opisu założeń programu ScaleUP (stanowiącego załącznik do Regulaminu http://poir.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-scaleup) w Założeniach szczegółowych w tirecie piątym zawarto zapis: „Program akceleracyjny może być realizowany przez Grantobiorcę na rzecz jednego dużego przedsiębiorcy w jednym lub kilku obszarach tematycznych zdefiniowanych przez Grantobiorcę z DP lub na rzecz kilku dużych przedsiębiorców we wspólnych dla nich obszarach tematycznych”</i> - <i>czy pomimo ww. zapisu PARP dopuszcza możliwość, aby przygotować i realizować program akceleracyjny na rzecz kilku różnych dużych przedsiębiorstw (spółek Skarbu Państwa) ale w różnych dla tych spółek obszarach tematycznych i rozwiązujących inne problemy zidentyfikowane przez te spółki ale wciąż zgodne z krajowymi inteligentnymi specjalizacjami (np. z obszaru surowców, biotechnologii medycznej, optoelektroniki), czy też ww. zapis dokumentacji konkursowej ogranicza tę możliwość do wskazania przez Grantobiorcę wyłącznie wspólnych obszarów tematycznych w przypadku programu akceleracyjnego dla kilku różnych dużych przedsiębiorców (spółek Skarbu Państwa)?</i> <p>Tak, jest to możliwe. Programy akceleracyjne mogą być realizowane także przy udziale kilku dużych przedsiębiorców w różnych, zdefiniowanych przez nich obszarach tematycznych.</p>
---------------------------	---

<p>Pytanie 16:</p>	<p><i>Czy przewidujecie Państwo udostępnienie wzoru umowy pomiędzy PARP a grantobiorcą?</i></p> <p>Tak, wzór umowy o powierzenie grantu zostanie wkrótce opublikowany na stronie PARP.</p>
---------------------------	--

<p>Pytanie 17:</p>	<p><i>Czy przewidujecie Państwo udostępnienie wzoru umowy pomiędzy grantobiorcą a start-up'em?</i></p> <p>Nie wskazujemy wzoru umowy pomiędzy grantobiorcą a beneficjentem końcowym. Wzór umowy, o której mowa w pkt 1 będzie zawierała katalog kwestii, które w szczególności powinny zostać uregulowane.</p>
---------------------------	--

<p>Pytanie 18:</p>	<p><i>Czy wkład własny grantobiorcy (min. 10%) na koszty operacyjne może być pokryty ze środków pochodzących od podmiotu partnerskiego, tj. Dużego Przedsiębiorcy?</i></p> <p>Źródła pochodzenia 10% wydatków operacyjnych nie są zdefiniowane. Niemniej jednak, należy mieć na uwadze, że poza wkładem własnym Grantobiorca musi zapewnić płynność finansową w toku realizacji projektu. Zaliczka może być wypłacona do wysokości 40% kwoty grantu, tym samym środki niezbędne do realizacji projektu, jakie należy zapewnić, wykraczają poza 10% wydatków operacyjnych.</p>
<p>Pytanie 19:</p>	<p><i>Czy „wiek” grantobiorcy nie będzie brany pod uwagę przy ocenie wniosków?</i></p> <p>Zgodnie z kryterium dostępu, w zakresie kwalifikowalności grantobiorcy należy wykazać dysponowanie zespołem posiadającym doświadczenie w realizacji działań o charakterze akceleracyjnym. Nie ma w nim odniesienia do wieku podmiotu aplikującego o grant.</p>
<p>Pytanie 20:</p>	<p><i>W opisie znajduje się informacja, że "Program akceleracyjny może być realizowany przez Grantobiorcę na rzecz jednego dużego przedsiębiorcy w jednym lub kilku obszarach tematycznych zdefiniowanych przez Grantobiorcę z DP lub na rzecz kilku dużych przedsiębiorców we wspólnych dla nich obszarach tematycznych." Czy jest możliwe zrealizowanie programu akceleracyjnego na rzecz np. 3-4 dużych przedsiębiorców, ale w różnych obszarach tematycznych (tzn. każdy przedsiębiorca definiuje interesujący go zakres tematyczny, zakresy tematyczne nie pokrywają się)?</i></p> <p>Tak, jest to możliwe. Programy akceleracyjne mogą być realizowane także przy udziale kilku dużych przedsiębiorców w różnych, zdefiniowanych przez nich obszarach tematycznych.</p>
<p>Pytanie 21:</p>	<p><i>Czy dobrze rozumiemy, że grant do 200 tys. zł ma być formą nagrody dla przedsiębiorstw, które wezmą udział w programie akceleracyjnym i ma być przeznaczony na stworzenie produktów i usług, które będą odpowiadać na potrzeby dużych przedsiębiorstw?</i></p> <p><i>Czy środki pieniężne przyznawane beneficjentom końcowym powinny być w okresie 15 miesięcy realizacji projektu „tylko” udzielone czy też rozliczone przez tych Beneficjentów?</i></p> <p>Środki dedykowane beneficjentom końcowym mają służyć nie tyle ich nagrodzeniu, ale rozwijaniu produktów/usług i pokrycie wydatków z tym związanych. Zakładamy, że – zgodnie z praktyką rynkową – akcelerator będzie przekazywał grant w transzach i uzależniał je od realizacji kamieni milowych określonych dla poszczególnych przedsiębiorców w ramach programu akceleracyjnego.</p> <p>Tym samym, aby zrealizować określone w ramach programu akceleracyjnego cele/kamienie milowe, beneficjent końcowy powinien</p>

	<p>wydatkować środki przede wszystkim w czasie trwania tego programu, aby Grantobiorca mógł zweryfikować, czy zrealizowane zostały ustanowione cele i zadania. Tryb monitorowania przez Grantobiorcę wydatkowania grantu przez beneficjentów końcowych jest określany przez akcelerator i powinien zapewnić weryfikację realizacji programu akceler. przez beneficjenta końcowego (w tym wydatkowanie grantu) zgodnie z jego założeniami i celami. Ponieważ wydatkowanie środków przez beneficjentów końcowych może stanowić obszar obciążony ryzykiem wydatkowania ich niezgodnie z przeznaczeniem, Grantobiorca powinien zaprojektować mechanizm reagowania na takie zdarzenia (zgodnie z wymogiem kryterium jakościowego Plan wdrażania, jego organizacja i zarządzanie).</p>
--	--

<p>Pytanie 22:</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. We współpracy z iloma dużymi przedsiębiorcami musi grantobiorca realizować II etap projektu (realizacja kompleksowych programów akceleracji): czy może być jeden czy musi być kilku przedsiębiorców? 2. Czy wszyscy duzi przedsiębiorcy, z którymi grantobiorca będzie realizował II etap konkursu muszą być z jednej branży, czy mogą być z kilku branż? 3. Czy grantobiorca jako akcelerator może w ramach projektu ScaleUp prowadzić własne prace B+R? 4. Czy wsparcie udzielane w II etapie konkursu dla mikro- lub małych przedsiębiorstw może być przekazane istniejącym start-up'om, czy też wymagane jest aby zostały one dopiero utworzone w ramach realizacji projektu ScaleUp? 5. Czy przy ocenie grantobiorcy-akceleratora brany jest pod uwagę „wiek” podmiotu grantobiorcy, czy jego zasoby i doświadczenie posiadanej kadry? Tzn. czy grantobiorcą-akceleratorem może być podmiot nowo utworzony, jednak posiadający kadrę z doświadczeniem w obszarze wymaganym w konkursie? <p>1. Zgodnie z Załoženiami pilotażu Scale UP, program akceleracji może być realizowany przez Grantobiorcę z 1 lub więcej dużym przedsiębiorcą.</p> <p>2. Również zgodnie z Załoženiami pilotażu Scale UP, DP mogą być z tej samej branży lub różnych, zdefiniowane przez nich obszary tematyczne mogą być wspólne lub zindywidualizowane.</p> <p>3. Regulamin pilotażu Scale UP w § 3 określa katalog wydatków kwalifikowalnych. Nie ma wśród nich prac badawczo-rozwojowych.</p> <p>4. Zgodnie z definicją zawartą w §1 pkt 4) Regulaminu, beneficjent końcowy to mikroprzedsiębiorca lub mały przedsiębiorca, działający w formie spółki kapitałowej, który jest uczestnikiem programu akceleracyjnego oraz spełnia warunki określone w § 21 rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 10 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-</p>
---------------------------	---

	<p>2020. A zatem ma to być spółka już istniejąca w momencie wejścia do programu akceleracyjnego.</p> <p>5. Zgodnie z kryterium dostępu w zakresie kwalifikowalności Grantobiorców, Grantobiorcą może być podmiot dysponujący zespołem posiadającym doświadczenie w realizacji działań o charakterze akceleracyjnym.</p>
--	---

Pytanie 23:	<p><i>Czy biorąc pod uwagę zapisy punktu 2, podpunkt b „Oświadczenia aplikującego Grantobiorcy” możliwy będzie udział Dużego Przedsiębiorcy - DP (spółka Skarbu Państwa) działającego w sektorze energetycznym i w związku z tym czy możliwa będzie realizacja projektów dotyczących branży energetycznej?</i></p>
	<p>Tak będzie to możliwe. Zgodnie z Oświadczeniem, wyłączenia dotyczą projektu Grantobiorcy, którego przedmiotem będzie realizacja programu akceleracyjnego. Co więcej, wyłączenia wskazane w rozporządzeniu nr 651/2014 odnoszą się do odbiorców pomocy publicznej, a w ramach Scale UP są to mikro- i małych przedsiębiorców, którzy korzystają z pomocy dla przedsiębiorstw rozpoczynających działalność. Wyłączenie wskazane w art. 13 ust. 1 ww. rozporządzenia dotyczy zaś regionalnej pomocy inwestycyjnej, która nie ma zastosowania w ramach Scale UP.</p>

Pytanie 24:	<p><i>Start projektu ma być, w myśl Regulaminu, w momencie podpisania umowy o powierzenie grantu. Proszę o informację, w jakim czasie od zakończenia oceny (60 dnia po zamknięciu naboru) podpisywane będą umowy z grantobiorcami.</i></p>
	<p>Najszybciej jak to możliwe, pod warunkiem dostarczenia przez Grantobiorcę dokumentów niezbędnych do zawarcia umowy.</p>

Pytanie 25:	<p><i>Startupy, które otrzymają pomoc powinny spełniać warunki określone w rozporządzeniu rozdz. 4 tj. Za przedsiębiorców kwalifikowalnych w ramach pomocy dla przedsiębiorców rozpoczynających działalność gospodarczą uznaje się mikro- lub małych przedsiębiorców nienotowanych na giełdzie w okresie do 5 lat od dnia ich rejestracji w odpowiednim rejestrze, którzy nie dokonali podziału zysków i nie zostali utworzeni w wyniku połączenia.</i></p>
	<p>Zgodnie z art. 22 ust. 2 rozporządzenia nr 651/2014: „za przedsiębiorstwa kwalifikowalne uznaje się małe przedsiębiorstwa nienotowane na giełdzie w okresie do pięciu lat po ich rejestracji, które nie dokonały jeszcze podziału zysków i nie zostały utworzone w wyniku połączenia.” Termin „małe przedsiębiorstwa” zawiera w sobie także kategorię mikroprzedsiębiorstw.</p>

Pytanie 26:	<p><i>Czy te warunki zespół startupowy ma spełniać już w momencie naboru</i></p>
--------------------	--

	<i>do programu tj. być zarejestrowaną na terenie RP spółką kapitałową, która ma status mikro lub małego przedsiębiorstwa j.w.? Czy możliwe jest włączenie do akceleracji zespołu, który nie ma założonej spółki, ale nastąpi to przed przekazaniem pomocy (do 250 tys zł).</i>
	W momencie naboru do programu akceleracyjnego zainteresowany podmiot musi być zarejestrowaną na terenie RP spółką kapitałową.

Pytanie 27:	<p><i>Czy warunki udziału w programie akceleracji i otrzymania pomocy spełniać będzie spółka zarejestrowana na terenie RP, której udziałowcem, w tym również większościami jest:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>podmiot zagraniczny (przy założeniu, że nie wpływa to na status mikro lub małego przedsiębiorstwa) i/lub</i> - <i>spółka notowana na giełdzie?</i>
	Warunkiem kwalifikowania się do programu akceleracji, z zastrzeżeniem zasad, jakie wprowadzi Grantobiorca, jest spełnianie przytoczonej w pyt. 3 definicji kwalifikowalnego przedsiębiorstwa. Jeżeli posiadanie udziałowca nie wpływa na status mikro-/małego przedsiębiorcy, może być on uczestnikiem programu akceleracyjnego.

Pytanie 28:	<p><i>Czy istnieją jakiegokolwiek ograniczenia, czy wkład własny finansowy (10% kosztów operacyjnych) grantobiorcy pochodził ze środków przekazanych przez Partnerów - DP - duże firmy.</i></p>
	PARP nie określa źródeł pochodzenia 10% wkładu, który ma zapewnić Grantobiorca. Należy jednak mieć na względzie konieczność zapewnienia płynności finansowej przez cały okres realizacji projektu, który wiąże się z zaangażowaniem środków na poziomie wyższym niż 10% wydatków operacyjnych.

Pytanie 29:	<p><i>Czy Grantobiorca może być pomiotem powiązany z DP?</i></p>
	Nie jest to wykluczone.

Pytanie 30:	<p><i>Ile DP może wziąć udział w jednym Programie akceleracyjnym?</i></p>
	Program akceleracyjny stworzony przez Akcelerator może angażować jednego lub więcej DP.

Pytanie 31:	<p><i>Czy potencjał akceleracyjny Grantobiorcy jest oceniany z punktu widzenia podmiotu, który ma być Grantobiorcą czy z punktu widzenia zespołu który wchodzi w skład Grantobiorcy (jego pracownicy)?</i></p>
	Potencjał Grantobiorcy oceniany jest z punktu widzenia zespołu, którym dany podmiot dysponuje, jego kompetencji oraz doświadczenia.

<p>Pytanie 32:</p>	<p><i>Czy DP może podpisać kilka listów intencyjnych dla kilku wniosków?</i></p> <p>Nie ma formalnego zakazu aby DP podpisał kilka listów intencyjnych. Należy mieć jednak na uwadze, iż w toku Panelu ekspertów weryfikacji podlegać będzie możliwość i stopień realnego zaangażowania DP w projekty, co do których wyraził chęć uczestnictwa. Jako alternatywę dla podpisywania kilku listów intencyjnych dla różnych potencjalnych grantobiorców DP powinien rozważyć zaangażowanie się w projekt z jednym akceleratorem, który zrealizuje programy akceleracyjne w różnych obszarach tematycznych/problemowych, jeśli takie są potrzeby danego DP.</p>
<p>Pytanie 33:</p>	<p><i>Czy deklaracja DP (list intencyjny), która zostanie dołączona do wniosku o dofinansowanie jest deklaracją zobowiązującą później DP do współpracy? Czy po otrzymaniu dofinansowania podpisywana jest z DP jakaś umowa?</i></p> <p>Tak, list intencyjny jest zobowiązaniem DP do uczestnictwa w projekcie wspólnie z akceleratorem. Umowę z DP podpisuje akcelerator, jeżeli takie ustalenia w zakresie sformalizowania współpracy poczyni z DP. DP nie jest stroną umowy z PARP, jest nią akcelerator.</p>
<p>Pytanie 34:</p>	<p><i>Jakie są warunki nabycia pomysłów wypracowanych przez start upy, w ramach Programu akceleracyjnego? Czy duży przedsiębiorca (DP) biorący udział w Programie akceleracyjnym ma prawo pierwokupu wypracowanych rozwiązań?</i></p> <p>Warunki w zakresie komercjalizacji produktów/usług wypracowanych przez uczestników programów akceleracyjnych wypracowywane są z DP – nabywcą. Transakcje te powinny odbywać się na zasadach rynkowych.</p>
<p>Pytanie 35:</p>	<p><i>W dokumentacji konkursowej pojawia się informacja, iż autorami rozwiązań dla dużych przedsiębiorstw (DP) mają być startupy a w innych miejscach, iż wsparciem w konkursie obejmujemy mikro lub małe przedsiębiorstwa (dalej: MMSP). Teoretycznie nie wyklucza jedno drugiego ale realnie startup to mikro firma. Tak więc na czym powinien się skupić projekt.</i></p> <p>MMPS to nomenklatura, jaką musimy się posługiwać, aby zapewnić zgodność z rozporządzeniem nr 651/2014, na podstawie którego uczestnikom programu (potocznie mówiąc „startupom”) udzielana jest pomoc publiczna (art. 22 ww. rozporządzenia). Projekt powinien się skupić na rozwiązaniach startupów (wpisujących się w definicję MMPS), które dają największe szanse na wdrożenia, komercjalizację, podpisanie kontraktów komercyjnych startupa z dużymi przedsiębiorstwami.</p>

<p>Pytanie 36:</p>	<p><i>W ramach programu mają powstać rozwiązania - czy właścicielami tych rozwiązań pozostaje jego twórca czyli MMPS czy DP dla którego ono powstało czy może przechodzi na PARP? Jeżeli nie DP to czy po rundzie finansowania w ramach programu MMPS może podpisać umowę na jego sprzedaż/kontynuowanie z DP?</i></p> <p>Właścicielem, co do zasady, jest startup, który po zakończeniu programu może <u>na zasadach rynkowych</u> komercjalizować wypracowane rozwiązania. PARP na żadnym etapie nie staje się (współ)właścicielem tych rozwiązań.</p>
<p>Pytanie 37:</p>	<p><i>Co oznacza jedna runda? Czy jedno MMPS może brać udział w 3 rundach tj.: 1) Finansowanie podzielone na 3 raty bo np. rozwiązanie wymaga dłuższego czasu na jego opracowanie niż 3-6 miesięcy lub 2) występuje w każdej rundzie z innym produktem – czy wtedy liczone jest jako 1 MMSP czy 3 MMPS?</i></p> <p>Jeden startup = jeden produkt rozwijany w ramach 3-6 miesięcy przy wsparciu zasobów programu Scale up. Jeśli startup będzie 3 razy występował w różnych naborach, to cały czas jest liczony jako 1. Sytuacja, w której startup ma 3 produkty i w każdym callu podchodzi z czymś innym jest niepożądana.</p>
<p>Pytanie 38:</p>	<p><i>Czy jest określony katalog kosztów na które MMSP może wydać wsparcie finansowe, czy w ramach kosztów MMSP może korzystać odpłatnie z infrastruktury DP, czy DP udostępnia ją (jak i pozostałe zasoby) nieodpłatnie w ramach udziału w projekcie?</i></p> <p>Nie ma określonego katalogu wydatków dla beneficjentów końcowych. Zgodnie z projektem umowy o powierzenie grantu (opublikowanej na stronie PARP), umowa pomiędzy Grantobiorcą a beneficjentem końcowym (startupem) powinna regulować m.in. określenie kwoty pomocy udzielanej Beneficjentowi końcowemu oraz warunki jej przyznania. Akcelerator jest zobowiązany do monitorowania na co będą wydawane środki przez startup.</p> <p>Do DP nie mogą być transferowane środki w ramach Scale UP.</p>
<p>Pytanie 39:</p>	<p><i>Czy dobrze interpretujemy, iż na maksymalną wartość projektu może docelowo składać się zgodnie z zapisami par 3 ust 1 Regulaminu, przy 20 MMSP:</i></p> <p style="text-align: center;"><i>pkt 1) i 4) kwota 1.000.000 (w tym 900.000 dofinansowanie)</i></p> <p style="text-align: center;"><i>pkt 2) 20 MMSP * 50.000 = 1.000.000 zł (100% dofinansowanie)</i></p> <p style="text-align: center;"><i>pkt 3) 20 MMSP * 200.000 = 4.000.000 zł (100% dofinansowanie)</i></p> <p>Tak.</p>

<p>Pytanie 40:</p>	<p><i>Czy jeżeli DP działa w sektorze Krajowych Inteligentnych Specjalizacji, czy każde rozwiązanie dla takiego DP (np. w obszarze nie związanym z branżą tj. np. rozwiązań informatycznych czy finansowych) należy uznać za wpisujące się w dział tematyczny Krajowych Inteligentnych Specjalizacji?</i></p> <p>Zgodnie z opisem założeń programu Scale UP, to rozwiązania opracowane przez uczestników programu akceleracyjnego mają się wpisywać w działy tematyczne Krajowych Inteligentnych Specjalizacji.</p>
<p>Pytanie 41:</p>	<p><i>Czy do konkursu ScaleUp mogą składać wnioski jako grantobiorcy dwa podmioty niezależnie zarejestrowane, ale posiadające wspólnych właścicieli i różniące się pozostałym składem zespołu (oczywiście zespoły obu podmiotów mają doświadczenie w realizacji działań o charakterze akceleracyjnym)?</i></p> <p>Zgodnie z definicją Akceleratora zawartą w Regulaminie pilotażu, jest to podmiot działający na rzecz rozwoju gospodarczego, w szczególności poprzez oferowanie mikroprzedsiębiorcom lub małym przedsiębiorcom dedykowanych programów (...).</p> <p>Regulamin stanowi także, iż w realizacji projektu mogą uczestniczyć dodatkowo także inne podmioty, których zaangażowanie będzie istotne dla przebiegu programu akceleracyjnego (np. zagraniczne akceleratory, jednostki naukowe, fundusze typu seed lub venture capital i inne) – jednak nie są one wskazane jako grantobiorcy.</p> <p>Grantobiorcą może być akcelerator, który to, zgodnie z kryteriami dostępu, musi dysponować zespołem doświadczonym w realizacji działań o charakterze akceleracyjnym oraz zapewnić zdolność do skutecznej i efektywnej realizacji Projektu.</p>
<p>Pytanie 42:</p>	<p><i>Czy mogłabym prosić o informację czy kolejność złożenia aplikacji ma znaczenie i będą za to jakieś dodatkowe punkty bądź granty będą przyznawane kolejno po rozpatrzeniu wniosków napływających do Państwa czy standardowo będą wszystkie rozpatrywane pod kątem merytorycznym po zakończeniu naboru?</i></p> <p>Kolejność złożenia aplikacji nie ma znaczenia. Aplikacje będą oceniane pod kątem spełniania kryteriów jakościowych po zamknięciu naboru, tj. po 15 września.</p> <p>Złożenie aplikacji wcześniej daje jednak szansę na skorygowanie ew. błędów w zakresie kryteriów dostępu, które są weryfikowane w ciągu ok. 10 dni od wpływu aplikacji do PARP. Jeżeli nabór nadal trwa, podmiot aplikujący ma szansę złożyć poprawioną aplikację ponownie. Po zamknięciu naboru, błąd na etapie kryteriów dostępu (powodujący niespełnienie kryteriów) będzie dyskwalifikował z udziału w kolejnym etapie oceny.</p>

<p>Pytanie 43:</p>	<p><i>Czy grantobiorcą może być konsorcjum złożone z dwóch podmiotów prowadzących działalność gospodarczą? Jeśli tak, to czy wystarczy, że jeden podmiot dysponuje kadrą posiadającą doświadczenie w realizacji działań o charakterze akcelerycyjnym?</i></p> <p>Zgodnie z definicją Akceleratora zawartą w Regulaminie pilotażu, jest to podmiot działający na rzecz rozwoju gospodarczego, w szczególności poprzez oferowanie mikroprzedsiębiorcom lub małym przedsiębiorcom dedykowanych programów (...).</p> <p>Regulamin stanowi także, iż w realizacji projektu mogą uczestniczyć dodatkowo także inne podmioty, których zaangażowanie będzie istotne dla przebiegu programu akcelerycyjnego (np. zagraniczne akceleratory, jednostki naukowe, fundusze typu seed lub venture capital i inne) – jednak nie są one wskazane jako grantobiorcy. Grantobiorcą może być akcelerator, który to, zgodnie z kryteriami dostępu, musi dysponować zespołem doświadczonym w realizacji działań o charakterze akcelerycyjnym oraz zapewnić zdolność do skutecznej i efektywnej realizacji Projektu.</p>
---------------------------	---

<p>Pytanie 45:</p>	<p><i>Czy beneficjentem końcowym w ramach projektu może być firma transportowa świadcząca usługi transportowe na rzecz DP, która otrzymałaby wsparcie na zakup środka transportu, dzięki któremu świadczyłaby usługi, odpowiadające na ewentualne zidentyfikowane problemy/potrzeby DP?</i></p> <p>Zgodnie z definicją beneficjenta końcowego zawartą w Regulaminie pilotażu, rozumie się przez to: mikroprzedsiębiorcę lub małego przedsiębiorcę, działającego w formie spółki kapitałowej, który jest uczestnikiem programu akcelerycyjnego oraz spełnia warunki określone w § 21 rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 10 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020.</p> <p>Wyboru konkretnych podmiotów, które zostaną zakwalifikowane do uczestnictwa w programie akcelerycyjnym będzie dokonywał Grantobiorca, tj. akcelerator, wspólnie z DP.</p>
---------------------------	--

<p>Pytanie 46:</p>	<p><i>Czy w ramach projektu beneficjent końcowy może dokonać zakupu używanego środka trwałego?</i></p> <p>W ramach pozyskanego grantu beneficjent końcowy może ponosić wydatki w zakresie zgodnym z umową, jaką zawrze z Akceleratorem, który jest podmiotem udzielającym pomocy. Wydatki w ramach przyznanego grantu, zgodnie ze wskazaniem w projekcie umowy, muszą</p>
---------------------------	---

	być ściśle powiązane z rozwijanym w ramach programu produktem lub usługą.
--	---

Pytanie 47:	<i>Czy w ramach projektu przewidywany jest okres trwałości projektu wiążący zarówno akceleratora jak i beneficjenta końcowego, czy może tylko jednego z nich?</i>
	W ramach pilotażu Scale UP, ze względu na rodzaj udzielanej pomocy publicznej i charakter projektu, nie ma zastosowania okres trwałości.

Pytanie 48:	<i>Czy wsparcie w formie pieniężnej (200.000,00 PLN) dla Beneficjenta końcowego stanowić będzie % wsparcia, zgodny z mapą pomocy regionalnej, czy też może być ono równe 100% wydatkom kwalifikowanym poniesionym przez beneficjenta końcowego?</i>
	Grant dla beneficjenta końcowego nie jest powiązany z mapą pomocy publicznej, gdyż nie stanowi on regionalnej pomocy inwestycyjnej. Jest to pomoc dla przedsiębiorstw rozpoczynających działalność udzielana na podstawie art. 22 rozporządzenia nr 651/2014. Grant może zatem pokryć 100% wydatków kwalifikowalnych poniesionych przez beneficjenta końcowego, do maksymalnej kwoty przyznanej danemu podmiotowi.

Pytanie 49:	<i>We współpracy z iloma dużymi przedsiębiorcami musi grantobiorca realizować II etap projektu (realizacja kompleksowych programów akceleracji): czy może być jeden czy musi być kilku przedsiębiorców?</i>
	Zgodnie z Załoženiami pilotażu Scale UP, program akceleracji może być realizowany przez Grantobiorcę z 1 lub więcej dużym przedsiębiorcą.

Pytanie 50:	<i>Czy wszyscy duzi przedsiębiorcy, z którymi grantobiorca będzie realizował II etap konkursu muszą być z jednej branży, czy mogą być z kilku branż?</i>
	Również zgodnie z Załoženiami pilotażu Scale UP, DP mogą być z tej samej branży lub różnych, zdefiniowane przez nich obszary tematyczne mogą być wspólne lub zindywidualizowane.

Pytanie 51:	<i>Czy grantobiorca jako akcelerator może w ramach projektu ScaleUp prowadzić własne prace B+R?</i>
	Regulamin pilotażu Scale UP w § 3 określa katalog wydatków kwalifikowalnych. Nie ma wśród nich prac badawczo-rozwojowych.

Pytanie 52:	<i>Czy wsparcie udzielane w II etapie konkursu dla mikro- lub małych przedsiębiorstw może być przekazane istniejącym start-up'om, czy też wymagane jest aby zostały one dopiero utworzone w ramach realizacji projektu ScaleUp?</i>
	Zgodnie z definicją zawartą w §1 pkt 4) Regulaminu, beneficjent końcowy to mikroprzedsiębiorca lub mały przedsiębiorca, działający w formie spółki kapitałowej, który jest uczestnikiem programu akceleracyjnego oraz

	spełnia warunki określone w § 21 rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju z dnia 10 lipca 2015 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020. A zatem ma to być spółka już istniejąca w momencie wejścia do programu akceleryacyjnego.
--	---

Pytanie 53:	<i>Czy przy ocenie grantobiorcy-akceleratora brany jest pod uwagę „wiek” podmiotu grantobiorcy, czy jego zasoby i doświadczenie posiadanej kadry? Tzn. czy grantobiorcą-akceleratorem może być podmiot nowo utworzony, jednak posiadający kadrę z doświadczeniem w obszarze wymaganym w konkursie?</i>
	Zgodnie z kryterium dostępu w zakresie kwalifikowalności Grantobiorców, Grantobiorcą może być podmiot dysponujący zespołem posiadającym doświadczenie w realizacji działań o charakterze akceleryacyjnym.

Pytanie 55:	<i>Czy przewidujecie Państwo udostępnienie wzoru umowy pomiędzy grantobiorcą a start-up’em?</i>
	Nie wskazujemy wzoru umowy pomiędzy grantobiorcą a beneficjentem końcowym. Wzór umowy, opublikowany na stronie PARP zawiera katalog kwestii, które w szczególności powinny zostać uregulowane.

Pytanie 56:	<i>Czy wkład własny grantobiorcy (min. 10%) na koszty operacyjne może być pokryty ze środków pochodzących od podmiotu partnerskiego, tj. Dużego Przedsiębiorcy?</i>
	Źródła pochodzenia 10% wydatków operacyjnych nie są zdefiniowane. Niemniej jednak, należy mieć na uwadze, że poza wkładem własnym Grantobiorca musi zapewnić płynność finansową w toku realizacji projektu. Zaliczka może być wypłacona do wysokości 40% kwoty grantu, tym samym środki niezbędne do realizacji projektu, jakie należy zapewnić, wykraczają poza 10% wydatków operacyjnych.

Pytanie 57:	<i>Czy „akcelerator” w ScaleUp ma funkcjonować dokładnie tak, jak funkcjonuje podmiot akceleryacyjny w Bridge Alfa, a mianowicie: W Bridge Alfa podmiot akceleryacyjny składa się w dwóch spółek. Jedną z nich to spółka akcyjna (SA), w której zasiadają kapitalodawcy prywatni (przedstawiciele przemysłu i funduszy inwestycyjnych). Drugą jest spółka komandytowo-akcyjna (SKA), w której zasiada przedstawiciel SA oraz osoby fizyczne – de facto zarządzające funduszem. SKA zajmuje się techniczną stroną zarządzania funduszem, natomiast SA jest akcjonariuszem w każdym start-up’ie i zgodnie z umową inwestycyjną jest mniejszościowym współwłaścicielem praw własności intelektualnej należących do danego start-up’u. Pytanie do Państwa: Czy w Państwa rozumieniu „akcelerator” z ScaleUP ma być tylko podmiotem</i>
--------------------	--

	<p><i>zarządzającym (tj. jak SKA w Bridge Alfa), czy też dającym kapitał prywatny (i tym samym współwłaścicielem IP – tj. jak SA w Bridge Alfa), czy też mają to być dwa oddzielne podmioty (jak w Bridge Alfa)?</i></p> <p>W ramach Scale UP nie założono analogii do konstrukcji Bridge Alfa w zakresie funkcjonowania akceleratorów.</p>
<p>Pytanie 59:</p>	<p><i>Na jakich warunkach podmioty zagraniczne z przemysłu mogą uczestniczyć w przedsięwzięciu ScaleUP?</i></p> <p><i>Na jakich warunkach podmioty zagraniczne typu VC mogą uczestniczyć w przedsięwzięciu ScaleUP?</i></p> <p>Zasady uczestnictwa podmiotów zagranicznych ustala akcelerator, jeżeli chce dołączyć tego typu podmioty do projektu. Może to być zaangażowanie np. poprzez delegowanie mentorów, w zależności od zakresu i konstrukcji projektu oraz programu akceleryacyjnego.</p>
<p>Pytanie 60:</p>	<p><i>Czy kwota 250 T PLN to całkowity koszt dofinansowania , czy można to połączyć z jakimś programem badawczym żeby uzyskać większe środki?</i></p> <p>W ramach programu Scale UP kwota 250 tys. to maksymalna kwota grantu, jaką może uzyskać mikro- lub mały przedsiębiorca objęty programem akceleryacyjnym, który będzie realizował Grantobiorca (akcelerator). Ewentualne zwiększenie tej kwoty może być finansowane z wkładu własnego Grantobiorcy (akceleratora).</p>
<p>Pytanie 61:</p>	<p><i>Kto jest właścicielem produktu, myśli technicznej lub jakiegokolwiek własności intelektualnej?</i></p> <p>Właścicielem, co do zasady, jest startup, który po zakończeniu programu może <u>na zasadach rynkowych</u> komercjalizować wypracowane rozwiązania.</p>
<p>Pytanie 62:</p>	<p><i>Jak długo muszą działać Start upy?</i></p> <p>Pytanie niezrozumiałe w kontekście objęcia w ramach Scale UP finansowaniem mikro-/małych przedsiębiorców, którzy wypracowują nowatorskie rozwiązania, które mają zostać wdrożone w dużych przedsiębiorstwach.</p>
<p>Pytanie 63:</p>	<p><i>Czy firma może się wycofać z finansowania jeżeli uzna, że Start up nie wywiązuje się z umowy lub wyniki badań nie są satysfakcjonujące?</i></p> <p>Zgodnie z projektem umowy o powierzenie grantu w ramach Scale UP opublikowanym na stronie PARP, pomoc (grant) jest przekazywana na podstawie umowy pomiędzy Grantobiorcą a przedsiębiorcą, która określa w szczególności:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) oznaczenie stron, których umowa ta dotyczy; 2) oznaczenie zakresu usług na rzecz Beneficjenta końcowego, jakie zostaną wyświadczone w ramach umowy; 3) oznaczenie rodzajów działalności gospodarczych wykluczonych z

	<p>możliwości uzyskania pomocy;</p> <p>4) określenie warunków i okresu współpracy stron;</p> <p>5) określenie kwoty pomocy udzielanej Beneficjentowi końcowemu oraz warunków jej przyznania;</p> <p>6) zobowiązania i odpowiedzialność stron umowy;</p> <p>7) zobowiązanie stron do zachowania poufności;</p> <p>8) zobowiązanie do zwrotu grantu w przypadku wykorzystania go niezgodnie z celami Projektu grantowego;</p> <p>Realizując postanowienia umowy należy zapewnić, że osiągnięty będzie wskaźnik stanowiący kryterium dostępu do programu, tj. 20 mikro-/małych przedsiębiorców, którzy zrealizują program akceleratoryczny.</p>
--	--

Pytanie 64:	<i>Czy wyniki badań Start upu mogą być sprzedane za granicę?</i>
	W ramach Scale UP nie są finansowane prace badawcze jako główny przedmiot projektu.

Pytanie 65:	<i>Czy celem konkursu jest wybór podmiotów, które będą sprawowały „nadzór” nad kolejnym etapem przyznawania środków, tzn. jednostki te (grantobiorca)otrzymają wsparcie w wysokości do 6 mln i do nich właśnie będą zgłaszać się Mikro i Małe Przedsiębiorstwa (po ogłoszeniu naboru wniosków) które nawiązały/nawiążą współpracę z Dużymi Przedsiębiorcami i otrzymają wsparcie w wysokości do 250 000 zł., czyli w takim przypadku kto jest wnioskodawcą ogłoszonego konkursu, biorąc pod uwagę założenia szczegółowe opublikowane w pilotażu Scale UP?</i>
	W trwającym konkursie startować mogą podmioty spełniające kryteria określone dla pilotażu Scale UP określone jako akceleratory . To akcelerator, startując w konkursie ogłoszonym przez PARP, ma za zadanie pozyskać do współpracy duże przedsiębiorstwa, które będą zaangażowane w realizację programów akceleratorycznych dla mikro- i małych przedsiębiorstw będących startupami. Startupy będą mogły ubiegać się o udział w programach, do których nabory będą organizowały wyłonione przez PARP akceleratory, którym zostaną udzielone granty (do 6 mln zł).

Pytanie 66:	<i>Grant na rzecz uczestników programu akceleratorycznego do 250 000 zł na przedsiębiorcę uzależniony jest od realizacji kamieni milowych. Prosimy o dookreślenie tzn. Kiedy przedsiębiorca otrzyma 250 000 zł., a kiedy mniej?</i>
	Decyzja dotycząca kwoty, jaka zostanie przyznana poszczególnym uczestnikom programu akceleratorycznego, leży w gestii akceleratora – uzależnione to będzie zapewne od takich czynników jak np. etap rozwoju produktu/usługi, kapitałochłonność rozwiązania typowa dla danej branży itd. Jednocześnie należy zaznaczyć, iż w kwocie 200 tys. zł kryje się grant pieniężny wynoszący do 200 tys. zł oraz tzw. pakiet usług o wartości do 50

	tys. zł.
Pytanie 67:	<p><i>Czy grantobiorca rozumiany jako podmiot z pkt. 1 zapewnia wkład własny w formie pieniężnej wynoszący min. 10 % kosztów operacyjnych.</i></p> <p>Wkład własny akceleratora musi wynieść min. 10% wydatków operacyjnych, które mogą wynieść do 1 mln zł.</p>
Pytanie 68:	<p><i>Czy o granty w wysokości 250 000 zł. może aplikować tylko jedno MSP współpracujące z Dużym Przedsiębiorstwem czy też z DP w celu realizacji określonego zadania może współpracować z kilkoma MŚP?</i></p> <p>Zadanie pozyskania DP do projektu leży po stronie akceleratora, nie mikro- i małych przedsiębiorstw.</p>
Pytanie 69:	<p><i>Czy czas trwania pojedynczej rundy programu akceleracyjnego (3-6 m-cy) należy rozumieć jak czas naboru projektów planowanych do realizacji przez Miko i Małego Przedsiębiorcę w połączeniu z DP?</i></p> <p>3-6 m-cy to czas trwania programu akceleracyjnego, tj. intensywnej pracy nad rozwijaniem produktu lub usługi startupu, nie zaś czas trwania naboru. Czas trwania naboru do poszczególnych rund programu musi zostać uwzględniony przez akcelerator w całkowitym czasie realizacji projektu, który nie może przekroczyć 15 miesięcy.</p>
Pytanie 70:	<p><i>Zgodnie z regulaminem poziom kosztów operacyjnych może wynieść do 1 000 000 zł., w związku z czym czy pozostała kwota do 5 000 000 zł. może zostać przeznaczona na działania określone w § 3 ust. 1 pkt. 2 i 3?</i></p> <p>Kwota do 5 mln zł jest dedykowana uczestnikom programów akceleracyjnych, tj. ma pokryć zarówno granty pieniężne, jak i pakiety usług, które na ich rzecz nabywa akcelerator.</p>
Pytanie 71:	<p><i>Czy pomoc w formie pieniężnej przyznawana beneficjentom końcowym nie przekroczy dla jednego mikro lub małego przedsiębiorcy 250 000 zł. i co na co może być wydatkowana?</i></p> <p>Tak, pomoc dla pojedynczego beneficjenta końcowego nie może przekroczyć 250 tys. zł. Przeznaczenie środków – rozwój produktu lub usługi umożliwiające finalnie wdrożenie/zastosowanie u DP.</p>
Pytanie 72:	<p><i>Czy przedsiębiorca po zakończeniu działu w projekcie trwającym max. 15 miesięcy i po otrzymaniu max 250 000 zł. będzie mógł liczyć na dalsze wsparcie finansowe? Czy są już znane szczegóły takiego wsparcia?</i></p> <p>W ramach pilotażu Scale UP nie jest przewidziane dalsze wsparcie dla beneficjentów końcowych. Mogą oni korzystać ze wsparcia dostępnego w ramach innych instrumentów oferowanych np. przez PARP. Może to być np. Fundusz Pożyczkowy Wspierania Innowacji PARP, który oferuje pożyczki dla startupów przy jednoczesnym wymogu pozyskania inwestora</p>

kapitałowego (funduszu VC lub anioła biznesu).
--

Pytanie 73:	<i>Wsparcie w ramach projektu mają być objęte mikro i małe przedsiębiorstwa (startupy). Jak mamy rozumieć definicję startupu? I czy beneficjentem końcowym są tylko i wyłącznie mikro i małe przedsiębiorstwa działające w formie spółki kapitałowej?</i>
	Beneficjentem końcowym mogą być wyłącznie mikro- lub małe przedsiębiorstwa, zdefiniowane w art. 22 rozporządzenia nr 651/2014, na podstawie którego uczestnikom programu udzielana jest pomoc publiczna. W związku z funkcjonowaniem licznych definicji pojęcia startup (m.in. stworzonych przez Steve'a Blank'a, Erica Riesa), w ramach Scale UP nie wprowadzono kolejnej definicji.

Pytanie 74:	<i>Czy w ramach projektu grantobiorcą może być konsorcjum?</i>
	Zgodnie z definicją Akceleratora zawartą w Regulaminie pilotażu, jest to podmiot działający na rzecz rozwoju gospodarczego, w szczególności poprzez oferowanie mikroprzedsiębiorcom lub małym przedsiębiorcom dedykowanych programów (...). Regulamin stanowi także, iż w realizacji projektu mogą uczestniczyć dodatkowo także inne podmioty, których zaangażowanie będzie istotne dla przebiegu programu akceleratorycznego (np. zagraniczne akceleratory, jednostki naukowe, fundusze typu seed lub venture capital i inne) – jednak nie są one wskazane jako grantobiorcy. Grantobiorcą może być akcelerator, który to, zgodnie z kryteriami dostępu, musi dysponować zespołem doświadczonym w realizacji działań o charakterze akceleratorycznym oraz zapewnić zdolność do skutecznej i efektywnej realizacji Projektu.

Pytanie 75:	<i>W takim razie, jeśli dobrze rozumiem, Grantobiorcą może być tylko pojedynczy podmiot, ale w ramach realizacji zadania/programu akceleratorycznego może on współpracować z innymi podmiotami. Zgadza się?</i>
	Zgadza się.

Pytanie 76:	<i>Czy PARP przewiduje w ramach konkursu jeden wzór formularza aplikacyjnego? A jeśli nie to czy podane zostaną dokładnie informacje jakie ma zawierać aplikacja?</i>
	W ramach Scale UP nie obowiązuje ogólnie narzucony formularz aplikacyjny. Zgodnie z definicją aplikacji zawartą w Regulaminie pilotażu Scale UP przez aplikację należy rozumieć <i>przedstawienie założeń projektu w formie autorskiej prezentacji, opisu, materiału multimedialnego lub w postaci będącej połączeniem wymienionych form. Zawartość aplikacji musi umożliwić dokonanie oceny akceleratora oraz projektu zgodnie z kryteriami wyboru projektów w pilotażu Scale UP.</i>

<p>Pytanie 77:</p>	<p><i>W związku z ogłoszeniem o konkursie ScaleUp chcielibyśmy zapytać jak należy rozumieć współpracę dużego przedsiębiorcy (DP) z mikro i małymi przedsiębiorcami? Program akceleracyjny ma być skoncentrowany na wsparciu beneficjentów końcowych, których rozwiązania produktowe/usługowe mogą potencjalnie znaleźć zastosowanie w obszarach zidentyfikowanych potrzeb DP. W związku z tym czy duże przedsiębiorstwo zobowiązane jest do zakupu tych rozwiązań co sugeruje wzór umowy z PARP (§3 pkt. 11)?</i></p> <p>Celem programu Scale UP jest rozwój mikro- i małych przedsiębiorców poprzez umożliwienie im współpracy z DP – zarówno w procesie rozwijania i doskonalenia ich produktów lub usług, jak również poprzez – finalnie – rozpoczęcie współpracy z DP w zakresie sprzedaży tych produktów lub usług na rzecz DP, na warunkach rynkowych, uzgodnionych pomiędzy stronami.</p> <p>Jest to pożądaný rezultat realizacji projektu w ramach programu Scale UP. Biorąc pod uwagę, że produkty i usługi rozwijane w toku programów akceleracyjnych mają odpowiadać na potrzeby/problemy DP oraz że DP delegują na rzecz programów swoje zasoby (np. ludzkie, infrastrukturalne itd.), ich komercjalizacja w ramach DP jest naturalną konsekwencją tego założenia.</p>
<p>Pytanie 78:</p>	<p><i>Czy w przypadku wyboru ekspertów zewnętrznych w oparciu o umowy zlecenie lub umowy o dzieło, Grantobiorcą również obowiązuje konkurencyjny wybór ofert wskazany w pkt. 2 paragraf. 14 wzoru umowy o dofinansowanie?</i></p> <p>Tak, przy wyborze ekspertów zewn., którzy będą zatrudnieni w oparciu o wspomniane typy umów, Grantobiorcą obowiązują zasady opisane w par. 14 projektu umowy o powierzenie grantu.</p>
<p>Pytanie 79:</p>	<p><i>Po przeanalizowaniu zapisów wzoru umowy w ramach konkursu ScaleUp wydaje się, że opis sposobu rozliczeń pomiędzy Grantobiorcą a PARP jest mało czytelny co powoduje rozbieżności w interpretacji . Uprzejmie proszę o wskazanie właściwego schematu rozliczeń pomiędzy Grantobiorcą a PARP:</i></p> <p>Wariant 1.</p> <p><i>Po wniesieniu właściwego zabezpieczenia realizacji projektu (par. 13 ust.3) PARP przekazuje Grantobiorcy zaliczkę (par.11. ust.1) w wysokości nie wyższej niż 40 % finansowania określonego w par.5 ust.1 umowy o powierzenie grantu. Zaliczkę tę Grantobiorca rozlicza nie później niż do 6 m-cy od dnia otrzymania ostatniej transzy zaliczki pod warunkiem wydatkowania nie mniej niż 70%sumy łącznie przekazanych</i></p>

	<p><i>transz (par.11 ust.3)Następnie Grantobiorca rozliczając te 70% wnioskuje o kolejne transze płatności pośrednich w formie zaliczki nie rzadziej niż co 3 m-ce – rozliczając jednocześnie we wnioskach o płatność ponoszone wydatki do wysokości 90% wydatków kwalifikowalnych projektu (par.10 ust. 3). Do rozliczenia końcowego pozostaje 10% wartości projektu.</i></p> <p><i>Do czego zatem ma służyć wskazany rachunek bankowy refundacyjny, skoro wszystkie płatności wpływają w formie zaliczek?</i></p> <p><i>Wariant 2:</i></p> <p><i>Grantobiorca otrzymuje zaliczkę w wysokości do 40% wartości projektu, pozostałe koszty pokrywa z własnych środków i otrzymuje refundację po rozliczeniu raz na 3 m-ce poniesionych kosztów. Rachunek zaliczkowy jest wykorzystany tylko raz – na wpłatę 40% wartości projektu. Pozostałe płatności w formie płatności pośrednich stanowią refundację kosztów wskazanych jako kwalifikowane w harmonogramie płatności i zatwierdzane do wypłaty przez PARP zgodnie z par. 10 ust.14.</i></p> <p><i>Prawidłowy tryb rozliczania ponoszonych wydatków obrazuje przywołany wariant nr 2, przy czym płatność zaliczkowa może być wypłacona w jednej transzy (40%) lub w kilku transzach (łącznie 40%). Pozostałe płatności stanowią będą refundację ponoszonych wydatków.</i></p>
--	---

<p>Pytanie 80:</p>	<p><i>Mam pytanie dotyczące sposobu oceny danego kryterium w dokumencie 'Zał. do Regulaminu_Kryteria wyboru projektów', który jest wyrażony w skali od 0 do 5 z opisem. Mianowicie dla kryteriów:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <i>• Uzasadnienie realizacji projektu</i> <i>• Plan wdrażania, jego organizacja i zarządzanie</i> <i>• Uzasadnienie i racjonalność wydatków</i> <i>• Zdolność grantobiorcy do realizacji projektu</i> <p><i>jest mowa o stopniu spełnienia "kluczowych wymogów" (np. '5. Doskonały. Projekt odpowiada na wszystkie istotne wymogi. Zidentyfikowane słabości są nieistotne.')</i>, co wskazuje na zdefiniowanie zestawu wymogów w odniesieniu do których, w zakresie w/w kryteriów, będą oceniane przesłane wnioski.</p> <p><i>Proszę o wskazanie miejsca w serwisie PARP lub przesłanie odpowiedniej dokumentacji, która opisuje wspomniane "kluczowe wymogi", wg których będą oceniane wszystkie zgłoszone wnioski. To</i></p>
---------------------------	--

	<p><i>umożliwi nam przygotowanie wniosku, który będzie w możliwie najwyższym stopniu spełniał oczekiwania pilotażu programu Scale UP.</i></p>
	<p>Uprzejmie informuję, iż tam, gdzie w opisie kryteriów i skali punktowej jest mowa o spełnianiu kluczowych wymogów, chodzi o wymogi danego kryterium i zakres, który został wskazany jako podlegający ocenie. Kompletna dokumentacja dotycząca pilotażu została opublikowana na stronie PARP: http://poir.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-scaleup</p>

Pytanie 81:	<p><i>Czy mógłbym prosić o przykłady wskazanych wymogów w udostępnionej dokumentacji np. dla kryterium Uzasadnienie realizacji projektu oraz Plan wdrażania, jego organizacja i zarządzanie?</i></p>
	<p>Poniżej wklejam opisy kryteriów, których dotyczy Pańska prośba. Za wymóg w przypadku kryterium „Uzasadnienie realizacji projektu” należy uznać konieczność zapewnienia zgodności celu projektu i założonych rezultatów z założeniami pilotażu oraz wymóg przedstawienia aspektów jakościowych rezultatów projektu. Analogicznie należy interpretować aspekty wskazane w kryterium dotyczącym Planu wdrażania, organizacji i zarządzania projektem.</p> <p>Uzasadnienie realizacji projektu Aspekty oceniane w ramach kryterium: - cel projektu i założone przez Grantobiorcę rezultaty (wyrażone m.in. w formie wskaźników), które zostaną osiągnięte odzwierciedlają założenia pilotażu; - przedstawione przez Grantobiorcę aspekty jakościowe rezultatów projektu.</p> <p>Plan wdrażania, jego organizacja i zarządzanie Kryterium ocenia zakres oraz jakość zaproponowanego planu wdrażania projektu, jego organizacji i zarządzania, w tym w szczególności, czy: - działania, jakie mają zostać podjęte/wdrożone (w tym zakres działań na rzecz start-upów w ramach prowadzonego programu akceleracyjnego; kluczowe etapy; system oceny, selekcji i pracy z uczestnikami programu; demo day organizowany na zakończenie programu akceleracyjnego; skład zespołu dokonującego wyboru uczestników; plan wdrożenia wyselekcjonowanych rozwiązań u dużego przedsiębiorcy) zapewniają skuteczne osiągnięcie celów programu; - zidentyfikowano ryzyka, a Grantobiorca zapewnił system reagowania na nie.</p>

Pytanie 82:	<p><i>Zwracam się z prośbą o udostępnienie wzoru wniosku o dofinansowanie oraz wzoru umowy o udzielenie wsparcia w ramach konkursu organizowanego przez PARP "ScaleUp".</i></p>
	<p>Uprzejmie informuję, iż w ramach programu Scale UP nie obowiązuje odgórnie narzucony formularz aplikacji.</p>

	Projekt umowy o powierzenie grantu w ramach Scale UP został opublikowany na stronie PARP.
Pytanie 83:	<p><i>Proszę o informacje, czy Wnioskodawcą (firma prowadząca później program akceleracyjny) do programu Scale Up może być firma działająca dla zysku?</i></p> <p>Nie ma ku temu przeciwwskazań. Komparycja projektu umowy o powierzenie grantu w ramach Scale UP zawiera szeroki katalog rodzajów podmiotów, które mogą być Grantobiorcą.</p>
Pytanie 84:	<p><i>Czy konkurs jest ograniczony dla tzw: IOB?, czy firmy doradcze prowadzące doradztwo dla startupów również mogą aplikować?</i></p> <p>Nie zdefiniowano przedmiotu działalności podmiotów, które mogą ubiegać się o uzyskanie grantu w ramach Scale UP. Podmiot aplikujący musi spełniać zarówno kryteria dostępu, jak i kryteria jakościowe. Zgodnie z jednym z kryteriów dostępu, Grantobiorca musi dysponować zespołem posiadającym doświadczenie w realizacji działań o charakterze akceleracyjnym.</p>
Pytanie 85:	<p><i>W dokumentacji dotyczącej programu pilotażowego Scale Up jest informacja iż wkład własny wynosi 10% i muszą być to środki pieniężne. Czy mogłabym prosić o wyjaśnienie jak to wygląda i czy te środki będą „zamrożone” czy będzie można je wykorzystać na pokrycie kosztów projektu?</i></p> <p>W odpowiedzi na poniższe pytanie informuję, iż wymagany wkład własny nie podlega zamrożeniu, ale ma być wydatkowany na pokrycie kosztów operacyjnych w ramach projektu w toku jego realizacji.</p>
Pytanie 86:	<p><i>Czy spółki, w które dotychczas zainwestował grantobiorca programu Scale up (inwestycja w ramach działania 3.1 PO IG), mogą aplikować o udział w akceleracji i być beneficjentem końcowym?</i></p> <p>Zgodnie z wzorem umowy o powierzenie grantu opublikowanym na stronie PARP, umowa pomiędzy Grantobiorcą a beneficjentem końcowym musi zawierać m.in. oświadczenie o braku powiązań w rozumieniu art. 6c ust. 2 ustawy o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości oraz braku powiązań kapitałowych i osobowych w rozumieniu § 14 ust. 6 umowy pomiędzy Beneficjentem końcowym a Grantobiorcą oraz Beneficjentem końcowym a DP, który będzie zaangażowany w realizację programu akceleracyjnego, oraz Beneficjentem końcowym a podmiotami świadczącymi na jego rzecz usługi w ramach programu akceleracyjnego.</p> <p>Tym samym, jeżeli występują powiązania określone w powyższym oświadczeniu w odniesieniu do danego mikro-/małego przedsiębiorcy, nie może on być beneficjentem końcowym w ramach programu Scale UP.</p>

<p>Pytanie 87:</p>	<p><i>Zgodnie z opisem założeń do Pilotażu Sale UP: Grantobiorca to „ podmiot działający na rzecz rozwoju gospodarczego, który dysponuje zespołem posiadającym doświadczenie w realizacji działań o charakterze akceleracyjnym, prowadzący działalność na terytorium RP”.</i></p> <p><i>Zgodnie z zapisami §1 pkt 1 Umowy o powierzenie grantu „ przez akcelerator – należy rozumieć podmiot działający na rzecz rozwoju gospodarczego w szczególności poprzez oferowanie mikro przedsiębiorcom i małym przedsiębiorcom programów opartych m.in. na wsparciu doradczym i mentorskim, (...)</i></p> <p><i>Zgodnie z zapisami § 1 pkt 6 Regulaminu Pilotażu Scale UP oraz zapisami umowy o powierzenie grantu: §1 pkt 7 – przez grantobiorcę należy rozumieć grantobiorcę zgodnie z zapisami art. 35 ust 5 ustawy wdrożeniowej.</i></p> <p><i>Zgodnie z zapisami preambuły do umowy o powierzenie grantu, aplikować w konkursie mogą podmioty, które z zasady nie prowadzą działalności gospodarczej (np. jednostki samorządu terytorialnego, uczelnie wyższe, fundacje i stowarzyszenia nie prowadzące działalności gospodarczej).</i></p> <p><i>W związku z tym, że zapisy §2 pkt 3 Regulaminu stoją niejako w sprzeczności z ww uregulowaniami i de facto zawężają dostęp do konkursu zainteresowanym podmiotom spełniającym kluczowe kryteria dostępu, prosimy Agencję o wskazanie jednoznacznego stanowiska czy warunkiem koniecznym jest prowadzenie działalności gospodarczej (wpis do właściwego rejestru) przez podmiot aplikujący w konkursie.</i></p> <p>Intencją organizatora konkursu nie jest wykluczenie z aplikowania do programu Scale UP podmiotów, które nie prowadzą działalności gospodarczej, a są podmiotami działającymi i zarejestrowanymi na terytorium RP.</p> <p>W zależności od formy prawnej podmiotu aplikującego (innego niż prowadzącego działalność gospodarczą potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru), weryfikowane będą dokumenty/rejestry właściwe dla danego rodzaju podmiotu.</p> <p>Tym samym, uprzejmie informuję, iż Grantobiorcami w programie Scale UP, w świetle definicji grantobiorcy z ustawy wdrożeniowej oraz definicji akceleratora, jak również w świetle ustawy o PARP mogą być zarówno przedsiębiorcy, jak również podmioty prowadzące działalność na rzecz rozwoju gospodarczego.</p>
<p>Pytanie 88:</p>	<p><i>W nawiązaniu do konkursu Scale UP uprzejmie proszę o odpowiedź na pytanie, czy Grantobiorcą składającym wniosek mogą być konsorcja (złożone np. z 2 podmiotów).</i></p> <p>Zgodnie z definicją Akceleratora zawartą w Regulaminie pilotażu, jest to podmiot działający na rzecz rozwoju gospodarczego, w szczególności poprzez oferowanie mikroprzedsiębiorcom lub małym przedsiębiorcom dedykowanych programów (...).</p> <p>Regulamin stanowi także, iż w realizacji projektu mogą uczestniczyć</p>

	<p>dodatkowo także inne podmioty, których zaangażowanie będzie istotne dla przebiegu programu akceleracyjnego (np. zagraniczne akceleratory, jednostki naukowe, fundusze typu seed lub venture capital i inne) – jednak nie są one wskazane jako grantobiorcy.</p> <p>Grantobiorcą może być akcelerator, który to, zgodnie z kryteriami dostępu, musi dysponować zespołem doświadczonym w realizacji działań o charakterze akceleracyjnym oraz zapewnić zdolność do skutecznej i efektywnej realizacji Projektu.</p>
--	--

<p>Pytanie 89:</p>	<p><i>Co jest kwalifikowane w ramach pakietu usług o wartości do 50 000,00 zł dla pojedynczego przedsiębiorcy. Czy chodzi tutaj o wydatki z zakresu: "usługi doradcze, zatrudnienie ekspertów i mentorów na rzecz uczestników programów akceleracyjnych"</i></p> <p>Zgodnie z Regulaminem, środki te powinny zostać wykorzystane w ramach realizowanego programu akceleracyjnego, tj. mającego na celu przygotowanie produktu lub usługi odpowiadającej potrzebom DP, opartego na intensywnej pracy z uczestnikami tego programu, obejmującego w szczególności wsparcie doradcze i mentorskie oraz wsparcie w formie pieniężnej, mające na celu przyspieszenie procesu stworzenia produktu lub usługi i jego lub jej komercjalizacji. Program akceleracyjny musi być skoncentrowany na objęciu wsparciem mikroprzedsiębiorców lub małych przedsiębiorców, których rozwiązania produktowe lub usługowe mogą potencjalnie znaleźć zastosowanie w obszarach zidentyfikowanych potrzeb, problemów lub łańcuchu dostaw DP.</p>
---------------------------	---

<p>Pytanie 90:</p>	<p><i>Jaką korzyść z działania może odnieść duża firma (DP), zaangażowana w to działanie ?</i></p> <p>Celem realizacji pilotażu jest zwiększenie stopnia współpracy mikro- i małych przedsiębiorców (startupów) z dużymi przedsiębiorcami (DP), w tym spółkami Skarbu Państwa i jej wykorzystanie na rzecz komercjalizowania w korporacjach nowatorskich rozwiązań proponowanych przez startupy, w tym produktów/usług, które mogą stanowić odpowiedź na ewentualne zidentyfikowane problemy / potrzeby DP. <u>Efektami realizacji pilotażu mają być produkty/usługi odpowiadające na potrzeby DP, które powinny zostać wdrożone w ramach ich działalności gospodarczej.</u></p>
---------------------------	--

<p>Pytanie 91:</p>	<p><i>Jaki jest przepływ środków finansowych w działaniu (tzn. kiedy, jak i do kogo przepływają środki fin.) ?</i></p> <p>Przepływ środków finansowych został opisany w par 8, 10 oraz 11 wzoru umowy.</p> <p>W dużym skrócie wygląda on następująco: Agencja przekazuje środki Grantobiorcy (w terminach określonych w umowie). Grantobiorca za część z tych środków ma prawo pokryć koszty działań operacyjnych związanych</p>
---------------------------	--

	<p>z realizacją programu akceleracyjnego. Pozostała część środków jest przeznaczana na realizację samego programu przez Grantobiorcę (na rzecz startupów) oraz na pomoc w formie pieniężnej przyznawaną beneficjentom końcowym.</p> <p>Agencja: Grantobiorca:</p> <ul style="list-style-type: none"> - startupy - ew. podwykonawcy -
--	---

Pytanie 92:	<p><i>W jakiej wysokości (czy wkład własny, czy całkowite koszty kwalifikowalne, czy wartość całkowita projektu) należy udokumentować finansowanie projektu na etapie rozpatrywania aplikacji? Czy wymagane jest przedstawienie dokumentów potwierdzających zdolność finansowania projektu, czy wystarczy deklaracja w tym zakresie?</i></p> <p>Przed podpisaniem umowy Grantobiorca może zostać poproszony o dostarczenie wyciąg z konta lub promesę finansowania która potwierdzi dysponowanie wkładem 10% lub inny dokument potwierdzający zdolność do współfinansowania projektu.</p>
--------------------	---

Pytanie 93:	<p><i>Czy duży przedsiębiorca (DP) po zakończeniu projektu akceleracyjnego będzie dysponował pełnią praw majątkowych do wytworzonych produktów/ aplikacji przez mikro/małe przedsiębiorstwa? W dokumentacji konkursowej nie ma informacji na temat umowy kupna-sprzedaży na zasadach rynkowych zawartej pomiędzy DP a mikro/małym przedsiębiorstwem. Brak także zapisu o konieczności zapłaty wynagrodzenia przez DP za wykonaną aplikację, wytyczne mówią natomiast o środkach finansowych do 250.000,00 PLN na rzecz mikro/małego przedsiębiorstwa wypłacone przez Grantobiorcę (wnioskodawcę) uzależnionych od realizacji kamieni milowych (do 200 000 PLN jako wsparcie finansowe + pakiet usług o wartości do 50 000 PLN).</i></p> <p>Właścicielem praw majątkowych do wytworzonych produktów/ aplikacji, co do zasady, jest startup, który po zakończeniu programu może <u>na zasadach rynkowych</u> komercjalizować wypracowane rozwiązania.</p> <p>W opinii PARP, jednym z zadań akceleratora w stosunku do startupu (uczestnika programu akceleracyjnego) może być również wsparcie na etapie komercjalizacji/zawierania transakcji handlowych związanych z produktem/usługą objętą programem akceleracji.</p>
--------------------	---

Pytanie 94:	<p><i>Czy dopuszczalne jest aby Grantobiorca/Akcelerator odsprzedał do DP własne usługi, wraz z ofertą wypracowaną ze Start-upem w ramach</i></p>
--------------------	---

	akceleracji ?
	W opinii PARP, jednym z zadań akceleratora w stosunku do startupu (uczestnika programu akceleracyjnego) może być również wsparcie na etapie komercjalizacji/zawierania transakcji handlowych związanych z produktem/usługą objętą programem akceleracji. Jednakże PARP nie reguluje zasad transakcji handlowych zawieranych pomiędzy niezależnymi podmiotami.

Pytanie 95:	<i>Czy maksymalny czas jest określony, czy też jedynym wymaganiem jest aby była to prezentacja „syntetycznej wersji założeń opisanych w aplikacji” ?</i>
	Obecnie PARP nie widzi potrzeby określenia maksymalnego czasu prezentacji (przy założeniu, że dla Wszystkich prezentacji będzie on taki sam). Zgodnie z dokumentacją, prezentacja projektu na Panelu Ekspertów, w sposób syntetyczny przedstawia założenia opisane w aplikacji. Jej zawartość powinna pozwolić na ocenę każdego z kryteriów wskazanych w Kryteriach wyboru projektów.

Pytanie 96:	<i>Czy Duży Przedsiębiorca (DP) biorący udział w projekcie może być jednocześnie wykonawcą usług w projekcie?</i>
	Duży Przedsiębiorca (DP) biorący udział w projekcie nie może być jednocześnie wykonawcą usług w projekcie.

Pytanie 97:	<i>Do 15 września 2016 Duże przedsiębiorstwa (akceleratorzy) starają się o możliwość wzięcia udziału w programie. Ja osobiście jestem osobą, która w październiku tego roku otworzy działalność zajmującą się zautomatyzowaną obróbką CNC oraz projektowaniem CAD/CAM będę starał się o dofinansowanie na ten projekt z funduszy przeznaczonych na rozwój obszarów wiejskich z lokalnej grupy działania. I tak: - jak beneficjent końcowy (czyli ja) powinien się zachować co by nie przegapić informacji dotyczących wzięcia udziału we współpracy z akceleratorem w programie ScaleUP. - Czy jeżeli uda mi się dostać dofinansowanie na otwarcie działalności (o której pisałem kilka zdań wcześniej) będę miał prawo wziąć udział w programie ScaleUP jako końcowy beneficjent?</i>
	Uprzejmie informuję, że zgodnie z założeniami programu Scale UP, grantobiorcami mogą być zdefiniowane w Regulaminie pilotażu akceleratorzy. Wyłonione w konkursie akceleratorzy będą realizowały programy akceleracyjne dla startupów, które dysponują rozwiązaniami mającymi zastosowanie u dużego przedsiębiorcy, który będzie zaangażowany w realizację programu akceleracyjnego. Ostatecznie to Akcelerator, jako podmiot prowadzący działania rekrutacyjne do programu akceleracyjnego zdecyduje, czy przyjąć Pana pomysł do programu akceleracyjnego.

	<p>Fakt otrzymania dofinansowania na otworzenie działalności gospodarczej w ramach innego programu nie powinien stanowić przeszkody (formalnej) przy ubieganiu się o udział w programie akceleryjnym. Chciałbym jednakże zwrócić Panu uwagę, iż beneficjentem końcowym w pilotażu ScaleUp mogą być jedynie zarejestrowane spółki kapitałowe.</p> <p>Proszę - jako potencjalnemu uczestnikowi programu akceleryjnego - o śledzenie strony internetowej PARP pod kątem listy grantobiorców – akceleratorów, które zostaną wyłonione w wyniku ogłoszonego konkursu, i które staną się podmiotami właściwymi do rekrutowania startupów – uczestników programów akceleryjnych.</p> <p>Jednocześnie wskazuję, iż rozwiązania opracowane przez uczestników programu akceleryjnego muszą się wpisywać w obszary tematyczne Krajowych Inteligentnych Specjalizacji (http://krajoweinteligentnespecjalizacje.pl).</p>
--	--

<p>Pytanie 98:</p>	<p><i>Czy Grantobiorca może być pomiotem powiązany z DP?</i></p> <p>Nie jest to wykluczone.</p> <p>Jednakże jeżeli Grantobiorca do współpracy w ramach programu akceleryjnego zaprosiłby również DP z nim powiązane, ze względu na mniejszy zakres oddziaływania, będzie to nikła wartość dodana dla ScaleUp. Mielibyśmy wówczas do czynienia z sytuacją, w której - de facto – akcelerator wspierałby podmioty (startupy) jedynie w ramach swojej grupy kapitałowej, nie rozszerzając pola oddziaływania programu akceleryjnego.</p> <p>Celem ScaleUp nie jest wsparcie DP i powołanych przez nie akceleratorów (skupionych w jednej grupie kapitałowej), aby wspierać cel statutowy dla którego zostały te akcelerytory powołane przez DP.</p> <p>Największą wartość dodaną będą miały projekty w których akcelerycja startupów będzie prowadzona na rzecz DP nie powiązanych z akcelerytorem.</p>
---------------------------	---

<p>Pytanie 99:</p>	<p><i>Czy po złożeniu wniosku w ramach konkursu będzie istniała możliwość ewentualnej zmiany nazwy Spółki, która będzie podmiotem wnioskującym?</i></p> <p>Po złożeniu wniosku w ramach konkursu wprowadzenie ewentualnej zmiany tylko w zakresie nazwy Spółki (Grantobiorcy), będzie możliwe.</p>
---------------------------	---

<p>Pytanie 100:</p>	<p><i>Czy w Waszej ocenie, brak wpisu w KRS, stanowi uchybienie natury formalno - prawnej, jakie spowoduje odrzucenie złożonej aplikacji?</i></p>
----------------------------	--

	<p>Zgodnie z założeniami programu Scale UP, grantobiorcami mogą być zdefiniowane w Regulaminie pilotażu akceleratorów.</p> <p>Wyłonione w konkursie akceleratorów będą realizowały programy akceleratorów dla startupów, które dysponują rozwiązaniami mającymi zastosowanie u dużego przedsiębiorcy, który będzie zaangażowany w realizację programu akceleratorów. Ostatecznie to Akcelerator, jako podmiot prowadzący działania rekrutacyjne do programu akceleratorów zdecyduje, czy brak wpisu w KRS, będzie stanowił uchybienie natury formalno - prawnej, jakie spowoduje odrzucenie aplikacji.</p>
--	--

<p>Pytanie 101:</p>	<p><i>W ramach kosztów operacyjnych, zgodnie z par. 3 ust. 1 pkt. 1 Regulaminu jako wydatki kwalifikowane wskazane zostały m.in. koszty związane z rozliczaniem i monitorowaniem projektu. Proszę o informacje czy te wydatki mogą być zlecone przez beneficjenta przedmiotowego działania na zewnątrz, do firmy doradczej zajmującej się rozliczaniem projektów unijnych? Proszę o informację czy w celu wybrania tego typu podmiotu niezbędne jest przeprowadzenie procedury przetargowej?</i></p> <p>Tak, mogą zostać zlecone zewnętrznemu podmiotowi. Grantobiorca przy zakupie towarów/usług jest zobowiązany do przestrzegania „Wytycznych w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020”, w szczególności pkt 6.5.</p>
----------------------------	--

<p>Pytanie 102:</p>	<p><i>W jaki sposób mogą być kwalifikowane wydatki ponoszone przez dużego przedsiębiorcę oraz partnerów w projekcie – z par. 3 Regulaminu nie wynika czy np. koszty usług doradczych, zatrudnienie ekspertów i mentorów na rzecz uczestników programów akceleratorów (ust. 1 pkt. 2 powyższego paragrafu) mogą być też kwalifikowane przez dużego przedsiębiorcę i partnera w projekcie?</i></p> <p>Wydatki ponoszone w ramach programu akceleratorów przez duże przedsiębiorstwo lub inne podmioty, nie będące stroną umowy pomiędzy PARP a akceleratorem, nie są kosztami kwalifikowanymi; chyba, że zostały zakupione przez akcelerator od podmiotu zewnętrznego.</p>
----------------------------	--

<p>Pytanie 103:</p>	<p><i>Jakie elementy powinno zawierać streszczenie w języku angielskim w stosunku do całej aplikacji?</i></p> <p>Streszczenie aplikacji w języku angielskim powinno zawierać i poruszać kluczowe elementy aplikacji. Treść zawarta w streszczeniu będzie oceniana tylko pod kątem jej zgodności z aplikacją.</p>
----------------------------	--

<p>Pytanie 104:</p>	<p><i>Grantobiorca dysponuje zespołem.... sposób weryfikacji to CV członków zespołu?</i></p> <p>Doświadczenie zespołu w realizacji działań o charakterze akceleracyjnym może być oceniane na podstawie CV, wykazu zrealizowanych działań/usług lub innych dokumentów dokumentujących fakt jego posiadania. Element ten, zgodnie z załącznikiem do Regulaminu „Kryteria wyboru projektu”, będzie oceniany, m. in., w ramach kryterium „Zdolność grantobiorcy do realizacji projektu”</p>
<p>Pytanie 105:</p>	<p><i>Czy nasza organizacja jest zaangażowana w realizację projektu Scale Up (dołączone dokumenty do pisma)?</i></p> <p>Z przesłanych przez Panią dokumentów wynika, iż są Państwo „przedstawicielstwem” podmiotu z Wlk. Brytani. Zgodnie z Art. 94 Ustawy z dnia 2 lipca 2004 r. o swobodzie działalności gospodarczej „Zakres działania przedstawicielstwa może obejmować wyłącznie prowadzenie działalności w zakresie <u>reklamy i promocji przedsiębiorcy zagranicznego.</u>”</p> <p>Tym samym, gdyby chcieli Państwo wystąpić jako „akcelerator”, z przesłanych dokumentów nie wynika, aby spełniali Państwo definicję „akceleratora” wskazaną w Regulaminie.</p>
<p>Pytanie 106:</p>	<p><i>Czy może być film w języku angielskim z napisami w języku polskim?</i></p> <p>Tak. Proszę jednak pamiętać, że zgodnie z par. 6 ust 2 Regulaminu „Aplikację przygotowaną w języku polskim wraz ze streszczeniem w języku angielskim należy dostarczyć do Agencji w formie elektronicznej na wskazany w ogłoszeniu adres e-mail. (...)”</p>
<p>Pytanie 107:</p>	<p><i>Czy jest możliwe, aby wysłać link do filmu na kanale YouTube?</i></p> <p>Niestety nie; ponieważ może stanowić on element dokumentacji do umowy wymagamy aby formy multimedialne były dostępne na trwałych nośnikach.</p> <p>Zgodnie z par. 6 ust 2 Regulaminu „Aplikację przygotowaną w języku polskim wraz ze streszczeniem w języku angielskim należy dostarczyć do Agencji w formie elektronicznej na wskazany w ogłoszeniu adres e-mail. Maksymalna wielkość pojedynczego załącznika nie powinna przekroczyć 8 MB.”</p>
<p>Pytanie 108:</p>	<p><i>W jakim formacie powinien być prezentacja projektu (PDF, JPEG.....)?</i></p> <p>Nie został określony format plików. W celu uniknięcia problemów z odtworzeniem aplikacji podlegających ocenie (i załączników do niej), prosimy aby były to powszechnie używane w komunikacji formaty.</p>

<p>Pytanie 109:</p>	<p><i>Jaka jest minimalna i maksymalna liczba stron w prezentacji projektu?</i></p> <p>Nie została określona minimalna i maksymalna liczba stron. Istotne, aby prezentacja pozwalała na dokonanie rzetelnej oceny jakościowej w oparciu o kryteria.</p>
<p>Pytanie 110:</p>	<p><i>Czy celem konkursu jest wybór podmiotów, które będą sprawowały „nadzór” nad kolejnym etapem przyznawania środków, tzn. jednostki te (grantobiorca)otrzymają wsparcie w wysokości do 6 mln i do nich właśnie będą zgłaszać się Mikro i Małe Przedsiębiorstwa (po ogłoszeniu naboru wniosków) które nawiązały/nawiążą współpracę z Dużymi Przedsiębiorcami i otrzymają wsparcie w wysokości do 250 000 zł., czyli w takim przypadku kto jest wnioskodawcą ogłoszonego konkursu, biorąc pod uwagę założenia szczegółowe opublikowane w pilotażu Scale UP?</i></p> <p>O głośzony przez PARP nabór w ramach programu Scale UP ma na celu wyłonienie akceleratorów, które następnie będą realizowały programy akceleracyjne dla startupów, przy zaangażowaniu dużych przedsiębiorców. Tym samym, opublikowane na stronie PARP kryteria dotyczą akceleratorów, nie startupów. To akceleratory będą rekrutowały startupy, które zostaną objęte programami akceleracyjnymi (ich realizacja, w tym rekrutacja uczestników, rozpocznie się po rozstrzygnięciu konkursu ogłoszonego przez PARP).</p> <p>Wnioskodawcą i grantobiorcą może być jedynie podmiot pełniący funkcje akceleratora.</p>
<p>Pytanie 111:</p>	<p><i>Czy grantobiorca rozumiany jako podmiot z pkt. 1 zapewnia wkład własny w formie pieniężnej wynoszący min. 10 % kosztów operacyjnych?</i></p> <p>Tak.</p>
<p>Pytanie 112:</p>	<p><i>Zgodnie z Regulaminem należą przez to rozumieć przedstawienie założeń projektu w formie autorskiej prezentacji, opisu, materiału multimedialnego lub w postaci bełdacej połączeniem wymienionych form. Z drugiej strony wskazane jest ograniczenie wielkości pliku do 8 MB, co jest znacznym ograniczeniem. Czy możliwe jest np. przekazanie linku do materiału wideo?</i></p> <p><i>Zarazem chciałabym zapytać, czy prezentacja przed panelem powinna pokazywać podobne treści, co aplikacja (formalne, merytoryczne) czy może mieć charakter bardziej "reklamowy"?</i></p> <p>Niestety nie jest możliwe np. przekazanie linku do materiału wideo; ponieważ może stanowić on element dokumentacji do umowy wymagamy aby formy multimedialne były dostępne na trwałych nośnikach.</p> <p>Zgodnie z par. 6 ust 2 Regulaminu „Aplikację przygotowaną w języku polskim wraz ze streszczeniem w języku angielskim należy dostarczyć do Agencji w formie elektronicznej na wskazany w ogłoszeniu adres e-mail.</p>

	<p>Maksymalna wielkość pojedynczego załącznika nie powinna przekroczyć 8 MB.”</p> <p>Aplikacja powinna zawierać 3 pliki do 8 MB każdy, tj. aplikacja i 2 załączniki tj. oświadczenie i list intencyjny/listy intencyjne.</p>
Pytanie 113:	<p>Czy z punktu widzenia formalnego, grantobiorcą/wnioskodawcą może być nowoutworzona spółka celowa?</p> <p>Tak, grantobiorcą/wnioskodawcą może być nowoutworzona spółka celowa.</p>
Pytanie 114:	<p>Czy w przypadku wyboru ekspertów zewnętrznych w oparciu o umowy zlecenie lub umowy o dzieło, Grantobiorcą również obowiązuje konkurencyjny wybór ofert wskazany w pkt. 2 paragraf. 14 wzoru umowy o dofinansowanie?</p> <p>Grantobiorca przy zakupie towarów/usług jest zobowiązany do przestrzegania „Wytycznych w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020”, w szczególności pkt 6.5.</p> <p>Tym samym wybór ekspertów zewnętrznych wykonujących swoje usługi w oparciu o umowy zlecenie lub umowy o dzieło, powinien nastąpić z zastosowaniem zasady uczciwej konkurencji, o której mowa w pkt 6.5 przedmiotowych Wytycznych.</p>
Pytanie 115:	<p>Czy duży przedsiębiorca (DP) biorący udział w projekcie może być jednocześnie wykonawcą usług w projekcie?</p> <p>Duży przedsiębiorca (DP), zaangażowany w realizację programu akceleracyjnego, nie może być wykonawcą odpłatnych usług w realizowanym projekcie.</p>
Pytanie 116:	<p>Czy istnieje możliwość konsultacji telefonicznej w sprawach budzących nasze wątpliwości?</p> <p>Oczywiście, istnieje możliwość konsultacji telefonicznej w sprawach budzących wątpliwości.</p>
Pytanie 117:	<p>Czy Beneficjentami końcowymi mogą być podmioty, w których Grantobiorca ma udziały, a udziały te pochodzą ze środków europejskich w ramach działania 3.1 POIG (BK zostały przekazane środki pieniężne za objęte udziały w postaci pomocy de minimis)?</p> <p>Beneficjentami końcowymi ScaleUp nie mogą być podmioty, w których Grantobiorca lub DP posiada udziały/akcje.</p>
Pytanie 118:	<p>Mam pytanie, kiedy musi być podpisana umowa z DP – przed czy po podpisaniu przez Grantobiorcę umowy z PARP?</p>

	Na etapie składania Aplikacji, PARP wymaga złożenia listu intencyjnego podpisanego przez uprawnione do reprezentacji DP osoby.
Pytanie 119:	<p><i>W którym momencie winniśmy podpisać umowę o partnerstwie z DP (zakładając oczywiście, że uda nam się uzyskać pozytywną ocenę naszej aplikacji)?</i></p> <p>Umowa o Partnerstwie z DP nie jest warunkiem obligatoryjnym. Warunkiem obligatoryjnym jest zapewnienie przez akcelerator uczestnictwa w procesie akceleracji DP. Zakres umowy oraz termin jej podpisania pozostaje w gestii Grantobiorcy.</p>
Pytanie 120:	<p><i>Czy do okresu 15 miesięcy, w których realizowany będzie Scale UP, wliczać się będzie czas potrzebny do naboru startupów do 1 rundy? Jeśli tak, to czy PARP bierze pod uwagę możliwość wydłużenia okresu realizacji Scale UP np. do 16 miesięcy, aby proces naboru nie konsumował czasu przewidzianego na akcelerację?</i></p> <p>Do okresu 15 miesięcy, w których realizowany będzie Scale UP, wlicza się czas potrzebny do naboru startupów. PARP nie dopuszcza możliwość wydłużenia okresu realizacji Scale UP np. do 16 miesięcy. Grantobiorca może rozpocząć proces rekrutacji po złożeniu wniosku, przed podpisaniem umowy.</p>
Pytanie 121:	<p><i>Czy dana runda Programu Akceleracji może zakończyć się stworzeniem przez startupy MVP (prototyp), czy musi to być gotowy do wdrożenia na rynek produkt lub usługa?</i></p> <p>PARP oczekuje, że efektami realizacji pilotażu mają być produkty/usługi odpowiadające na potrzeby DP, które powinny zostać wdrożone w ramach ich działalności gospodarczej.</p>
Pytanie 122:	<p><i>Kto określa <u>katalog kosztów kwalifikowalnych dla startupów</u>? Czy katalog kosztów <u>kwalifikowalnych dla startupów</u> może wykraczać poza <u>katalog kosztów kwalifikowalnych określonych dla grantobiorcy w par. 3 Regulaminu Programu Scale Up</u>?</i></p> <p>Regulamin pilotażu Scale UP w § 3 określa katalog wydatków kwalifikowalnych. Chciałbym zwrócić uwagę, że nie ma wśród nich prac badawczo-rozwojowych.</p>
Pytanie 123:	<p><i>Kto określa wykaz dokumentów potwierdzających wydatki kwalifikowalne startupów? Czy wystarczą faktury zakupu?</i></p> <p>Rozliczenie poniesionych wydatków oraz ich udokumentowanie powinno nastąpić zgodnie z par 10 ust 13, 18 i 19 wzoru Umowy.</p>
Pytanie 124:	<i>W przypisie 4 dot. komparycji - wymagany jest wydruk z CEIDG lub KRS. Jeśli Grantobiorcą jest Gmina (przypis 3 dot. komparycji) jakie dokumenty powinien załączyć reprezentujący Grantobiorcę Prezydent</i>

	Miasta?
	Proszę o rozwiązanie tej kwestii z Państw departamentem prawnym. Z naszego doświadczenia wynika, iż poza statutem Wnioskodawcy, z którego będzie wynikało, iż organem prowadzącym/uprawnionym do reprezentacji Grantobiorcy jest Prezydent Miasta oraz pełnomocnictwem Prezydenta wymagana jest decyzja o powołaniu Prezydenta na urząd.

Pytanie 125:	<i>Czy Grantobiorca ponosi wyłączną odpowiedzialność także za skutki działań i zaniechań, na które nie ma wpływu (współpraca pomiędzy DP a starupem w zakresie komercjalizacji; nie ujawnienie przez przedsiębiorcę wszystkich powiązań kapitałowych, itp.)? Czy za złożenie niepełnych/nieprawdziwych dokumentów odpowiedzialności nie powinien ponosić podmiot składający dokumenty?</i>
	Zgodnie z par 3, odpowiednie ustępy Umowy: 3. Grantobiorca ponosi wobec Agencji pełną odpowiedzialność za realizację Projektu. 4. Grantobiorca ponosi wyłączną odpowiedzialność wobec osób trzecich za szkody powstałe w związku z realizacją Projektu oraz za skutki działań i zaniechań związanych z realizacją Projektu.

Pytanie 126:	<i>W jaki sposób Grantobiorca zobowiązany do weryfikacji poprawności i prawdziwości złożonych przez przedsiębiorcę oświadczeń ma zweryfikować np. zaistnienie udziałów w spółkach i innych podmiotach, co rzutuje na poprawność określenia wielkości danego przedsiębiorstwa?</i>
	Grantobiorca zobowiązany jest do weryfikacji poprawności i prawdziwości złożonych przez przedsiębiorcę oświadczeń, w szczególności tych, które mają znaczenie dla kryteriów dostępu przedsiębiorstw do programu akceleryjnego. Przeprowadzenie tego procesu nie powinno rodzić wątpliwości w zakresie jego rzetelności i dokładności.

Pytanie 127:	<i>"Grantobiorca zobowiązuje się do monitorowania i zapewnienia rynkowego charakteru transakcji*", jakie będą zawierane przez Beneficjentów końcowych z DP, w zakresie komercjalizacji produktów/usług wypracowanych w ramach Projektu. *Rynkowy charakter transakcji oznacza, że sprzedaż DP produktów lub usług wypracowanych przez start-up odbywa się po cenach rynkowych, a jeśli nie istnieje cena rynkowa, to odzwierciedla się pełne koszty produktu lub usługi oraz dodaje się marżę określoną poprzez odniesienie do marż powszechnie stosowanych przez przedsiębiorstwa prowadzące działalność w danym sektorze. Czy zapis ten oznacza, że Grantobiorca ma sprawować nadzór nad sprzedażą wyników prac przyjętych do programu podmiotów i ustalać cenę rynkową rozwiązania, które będzie np. unikalne? W jaki sposób</i>
---------------------	--

	<p><i>Grantobiorca, którym jest Gmina, ma zapewnić realizację tego zapisu? W jakim okresie Grantobiorca jest zobowiązany do tych czynności?</i></p> <p>Oczekujemy, iż Grantobiorca będzie oferował akcelerowanym przedsiębiorcom wsparcie w trakcie procesu sprzedaży oraz wyceny rozwiązań, które podlegały akceleracji. Oczekujemy, iż Akcelerator w tym procesie będzie korzystał ze swojego doświadczenia z wcześniej zrealizowanych programów akceleracyjnych. Okres w jakim Grantobiorca powinien oferować akcelerowanym przedsiębiorcom wsparcie w trakcie procesu sprzedaży oraz wyceny rozwiązań, powinien być dostosowany do okresu rozwoju akcelerowanych usług/produktów i ich szans na wejście do łańcucha wartości, np. DP.</p>
--	--

<p>Pytanie 128:</p>	<p><i>Czy udzielona pomoc ma być zgodna z mapą pomocy? Jeśli tak, to czy oprócz pomocy o wartości 35% (dla woj. pomorskiego) przewidziana jest dodatkowa pomoc 20% dla małych przedsiębiorstw? Jak będzie wyglądało rozliczenie pomiędzy Grantobiorcą a przedsiębiorcą - czy będzie on ponosił koszt pozostałych 45%?</i></p> <p>Pomoc finansowa stanowi pomoc publiczną, udzielaną zgodnie z warunkami określonymi w Art. 22 rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014, str. 1).</p> <p>Tym samym nie występuje żadna dodatkowa pomoc, w wysokości do 20%, dla małych przedsiębiorstw.</p>
----------------------------	---

<p>Pytanie 129:</p>	<p><i>Czy wymóg ten dot. także dokumentów dot. startupów i DP - jeżeli tak, to czy Agencja uwzględnia ryzyko wydłużenia czasu na skompletowanie dokumentów nie z winy Grantobiorcy?</i></p> <p>Wymóg o którym mowa w par 12 ust 1 pkt 4 dotyczy Grantobiorcy. PARP może wydłużyć termin o którym mowa w par 16 ust 1 jeżeli zmienia się przepisy w zakresie przechowywania dokumentów związanych z pomocą publiczną.</p>
----------------------------	---

<p>Pytanie 130:</p>	<p><i>Ile dni ma Agencja na opublikowanie na swojej stronie stronie informacji otrzymanej od Grantobiorcy? Czy w przypadku zaistnienia sytuacji, o której mowa w ust. 4 Grantobiorca poniesie karę albo poziom dofinansowania będzie obniżony?</i></p> <p>Agencja publikuje na swojej stronie informacje otrzymane od Grantobiorcy o wyborze najkorzystniejszej oferty niezwłocznie.</p> <p>W przypadku naruszenia przez Grantobiorcę zasad obowiązujących przy udzielaniu zamówień publicznych albo zgodnych z zasadą uczciwej konkurencji, ew. korekty będą wymierzane zgodnie z obowiązującym Taryfikatorem za naruszenie prawa zamówień publicznych.</p>
----------------------------	---

<p>Pytanie 131:</p>	<p><i>Czy ogłaszając nabór otwarty, Grantobiorca jest zobligowany do wysłania zapytania ofertowego do co najmniej 3 DP?</i></p> <p>Przy wyborze DP, który będzie uczestniczył w programie akcelerycyjnym, Grantobiorca nie musi ogłaszać otwartego naboru oraz nie jest zobligowany do wysłania zapytania ofertowego do co najmniej 3 DP.</p>
<p>Pytanie 132:</p>	<p><i>O jaki okres Agencja może przedłużyć ten okres?</i></p> <p>PARP może wydłużyć termin o którym mowa w par 16 ust 1 jeżeli zmienia się przepisy w zakresie przechowywania dokumentów związanych z pomocą publiczną. Okres ten na tym etapie nie jest znany.</p>
<p>Pytanie 133:</p>	<p><i>Co jest celem Projektu? Czy jest to zgodnie z par. 3 Regulaminu, objęcie wsparciem (co najmniej 20) mikro lub małych przedsiębiorców i ukończenie przez nich pełnego programu akceleracji?</i></p> <p>Zgodnie z dokumentacją, celem realizacji pilotażu jest zwiększenie stopnia współpracy mikro- i małych przedsiębiorców (startupów) z dużymi przedsiębiorcami (DP), w tym spółkami Skarbu Państwa i jej wykorzystanie na rzecz komercjalizowania w korporacjach nowatorskich rozwiązań proponowanych przez startupy, w tym produktów/usług, które mogą stanowić odpowiedź na ewentualne zidentyfikowane problemy / potrzeby DP. Efektami realizacji pilotażu mają być produkty/usługi odpowiadające na potrzeby DP, które powinny zostać wdrożone w ramach ich działalności gospodarczej.</p>
<p>Pytanie 134:</p>	<p><i>"Startupy, które otrzymają pomoc powinny spełniać warunki określone w rozporządzeniu rozdz. 4 tj. Za przedsiębiorców kwalifikowalnych w ramach pomocy dla przedsiębiorców rozpoczynających działalność gospodarczą uznaje się mikro- lub małych przedsiębiorców nienotowanych na giełdzie w okresie do 5 lat od dnia ich rejestracji w odpowiednim rejestrze, którzy nie dokonali podziału zysków i nie zostali utworzeni w wyniku połączenia."</i></p> <p>Co oznacza określenie "nie dokonali podziału zysków" - czy, np. że nie sporządziły jeszcze sprawozdania finansowego? czy przeznaczyły zysk na fundusz rezerwy?</p> <p>Określenie „podział zysków” – oznacza czynność opisaną w Kodeksie Spółek Handlowych w zakresie różnych form udziału w zysku (KSH przewiduje różne sposoby podziału zysku).</p>
<p>Pytanie 135:</p>	<p>"Czy w przypadku wniosku składanego przez Gminę na pewno wymagany jest Weksel jako zabezpieczenie (bowiem w innych projektach nie ma takiego wymogu)?</p> <p>Formy zabezpieczeń zostały określone w par 13 wzoru Umowy.</p>
<p>Pytanie 136:</p>	<p><i>Czy każda z 2 - 3 rund Programu jest osobną rundą, którą kończy określona liczba przedsiębiorców? Czy też każda z rund ma składać się</i></p>

	<i>na całość Programu, a przejście z rundy do rundy ma następować po osiągnięciu kamieni milowych?</i>
	Każda z rund ma składać się na całość Programu, a przejście z rundy do rundy nie musi następować po osiągnięciu kamieni milowych. Pełen program akceleracyjny musi ukończyć co najmniej 20 przedsiębiorców.

Pytanie 137:	<i>W Programie Akceleracji zakładamy 3 rundy. Czy każdy z min. 20 startupów musi przejść wszystkie 3 rundy? Czy możemy np. w pierwszej rundzie przyjąć 7 startupów, w drugiej – 7 oraz w trzeciej – 6 (mając oczywiście cały czas na uwadze liczbę min. 20 startupów)?</i>
	Każdy z 20 startupów musi rozpocząć i ukończyć tylko jedną pełną rundę. Liczba startupów w danej rundzie PARP pozostawia do decyzji Grantobiorcy.

Pytanie 138:	<i>Czy PARP będzie oczekiwał jakiegoś standardu uregulowania w umowach zawieranych pomiędzy Startup'ami a podmiotem przeprowadzającym akcelerację oraz dużym przedsiębiorstwem (DP), dotyczącego przekazywania praw autorskich i majątkowych do rezultatów wytworzonych przy wsparciu Scale Up przez startupy na zlecenie DP – (produkty, usługi) ? Jeśli tak, to jakie są zasady i warunki wymaganego standardu w zakresie własności intelektualnej obowiązującego w konkursie Scale Up ?</i>
	Nie.

Pytanie 139:	<i>Czy DP może być właścicielem praw autorskich i majątkowych do wytworzonych na ich zlecenie przez startupy produktów i usług, oraz udzielać na nie licencji lub sublicencji, np. z pierwszeństwem licencjonowania dla podmiotów, które je wytworzyły, a w określonym trybie podmiotom trzecim ?</i>
	Nie.

Pytanie 140:	<i>Czy DP może mieć prawo wyłączności do wdrażanych w i na zlecenie DP produktów i usług, wytworzonych przez startupy w ramach Scale Up ?</i>
	Nie.

Pytanie 141:	<i>Czy DP wraz z partnerami (podmiot posiadający doświadczenia w akceleracji startup'ów oraz jednostką naukowo badawczą) będą mogli w proponowanym modelu wsparcia i rozwoju współpracy z startupami określić warunki dotyczące praw własności intelektualnej do wytworzonych w ramach modelu przez startupy produktów i usług?</i>
	Nie.

Pytanie 142:	<p><i>Czy jest jakiś formalny formularz / generator, wniosku, jaki trzeba uzupełnić, aby przygotować opis programu akceleracyjnego?</i></p> <p>W ramach Scale UP nie obowiązuje z góry narzucony formularz aplikacyjny – zgodnie z definicją zawartą w Regulaminie pilotażu Scale UP:</p> <p style="padding-left: 40px;">aplikacja – należy przez to rozumieć przedstawienie założeń projektu w formie autorskiej prezentacji, opisu, materiału multimedialnego lub w postaci będącej połączeniem wymienionych form. Zawartość aplikacji musi umożliwić dokonanie oceny akceleratora oraz projektu zgodnie z kryteriami wyboru projektów w pilotażu Scale UP.</p> <p>Wielkość pliku ograniczona jest do 8 MB.</p>
---------------------	--

Pytanie 143:	<p><i>Dokumentacja konkursowa - czy są jakieś wytyczne odnośnie jej przygotowania, zakresu informacji? Jedyne punkty odnośnie aplikacji to par.1 pkt. 3</i></p> <p>Wszystkie wytyczne dotyczące przygotowania aplikacji, zakres niezbędnych informacji znajduje się na stronie PARP: http://poir.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-scaleup</p>
---------------------	--

Pytanie 144:	<p><i>Czy są szczegółowe wytyczne odnośnie tego jak definiowany akcelerator uprawniony do składania wniosków? Jakie kryteria należy spełnić?</i></p> <p>Definicja akceleratora, jako podmiotu uprawnionego do wnioskowania o przyznanie grantu została wskazana w Regulaminie, a kryteria dostępu w Kryteriach oceny.</p>
---------------------	--

Pytanie 145:	<p><i>W jaki sposób naliczać koszty operacyjne? Limit jest znany, natomiast czy muszą być one w określonej proporcji do właściwych kosztów akceleracji?</i></p> <p>Koszty operacyjne grantobiorcy w ramach projektu mogą wynieść do 1 000 000,00 zł. Na etapie oceny Aplikacji oceniana będzie racjonalność wydatków, np. w stosunku do planowanych kosztów programu akceleracyjnego.</p>
---------------------	--

Pytanie 146:	<p><i>Efektom pilotażu mają być produkty/usługi odpowiadające na potrzeby DP, wdrożone w ich działalności. Jak należy potwierdzić to wdrożenie, czy będzie to monitorowane, czy wszystkie podmioty, które przeszły program akceleracyjny muszą mieć wdrożenia u DP?</i></p> <p>Celem realizacji pilotażu jest zwiększenie stopnia współpracy mikro- i małych przedsiębiorców (startupów) z dużymi przedsiębiorcami (DP), w tym spółkami Skarbu Państwa i jej wykorzystanie na rzecz komercjalizowania w korporacjach nowatorskich rozwiązań proponowanych przez startupy, w tym produktów/usług, które mogą</p>
---------------------	--

	stanowić odpowiedź na ewentualne zidentyfikowane problemy / potrzeby DP. <u>Efektami realizacji pilotażu mają być produkty/usługi odpowiadające na potrzeby DP, które powinny zostać wdrożone w ramach ich działalności gospodarczej.</u> Losy akcelеровanych podmiotów, zgodnie z umową, są jednym z zadań akceleratora.
Pytanie 147:	<i>Czy wkład własny może być ze środków publicznych? Jak napisałem na wstępie, finansowani jesteście ze środków UE, Horyzont 2020?</i> PARP nie narzuca źródła pochodzenia środków wkładu własnego, jednakże jeżeli będą one pochodziły ze środków publicznych, które grantobiorca otrzymał na realizację innych działań, w trakcie kontroli może podlegać to weryfikacji. W takiej sytuacji grantobiorca powinien również zapewnić odrębną ewidencję wydatków ponoszonych w ramach ScaleUp.
Pytanie 148:	<i>Czy DP może stać się udziałowcem w beneficjencie (zainwestować w niego) po zakończeniu programu akcelerycyjnego?</i> Nie jest to wykluczone (vide odpowiedź na pytanie nr 6).
Pytanie 149:	<i>Czy w programie akcelerycyjnym mogą brać udział spółki w których udziałowiec akceleratora ma udziały?</i> Zgodnie z par 3 ust 9 umowy, w programie akcelerycyjnym nie mogą brać udział spółki w których udziałowiec akceleratora posiada udziały.
Pytanie 150:	<i>Czy istnieje katalog kosztów, które mogą być finansowane w ramach grantu który otrzymuje beneficjent ostateczny?</i> Katalog kosztów kwalifikowanych został określony w par 3 Regulaminu. Akcelerator jest zobowiązany do zbadania zasadności planowanych do poniesienia przez przedsiębiorcę kosztów.
Pytanie 151:	<i>Co w przypadku gdy nie uda się pozyskać minimalnej liczby start-upów (20) do programu?</i> W przypadku, gdy wsparte zostanie mniej niż 20 podmiotów (w tym Grantobiorca nie przekazuje środków pieniężnych do startupów), wówczas Grantobiorcy grożą sankcje określone w umowie, tj. możliwe jest obniżenie dofinansowania do 10%, natomiast to będzie kwestią indywidualnie rozpatrywaną z PARP.
Pytanie 152:	<i>Czy okres 15 miesięcy oznacza, że wszystkie programy akcelerycyjne muszą zakończyć się w ciągu tych 15 miesięcy, czy istnieje możliwość, że dany beneficjent rozpocznie program w 14-tym miesiącu i zakończy w 17-tym?</i> Okres 15 miesięcy oznacza, że wszystkie programy akcelerycyjne, w tym

	wypłata środków muszą zakończyć się w ciągu tych 15 miesięcy.
Pytanie 153:	<p><i>Czy jak akcelerator zatrudni coacha/eksperta to jak traktowany będzie ten koszt - jako operacyjny (90%) czy jako koszt usług na rzecz uczestników programu?</i></p> <p>Jeśli usługi mentora dotyczą wszystkich startupów w programie akceleracji, wtedy można je pokryć z puli 50 tys. z zastosowaniem konkurencyjnego trybu wyboru ofert. Możliwe jest również, szczególnie, gdy wsparcie dotyczy tylko kilku startupów z programu, by zostały pokryte ze środków które zostaną im przekazane, tj. z puli 200 tys zł.</p>
Pytanie 154:	<p><i>Czy planowane jest jakieś spotkanie informacyjne dla potencjalnych grantobiorców?</i></p> <p>Na dzień dzisiejszy nie jest planowane spotkanie z potencjalnymi Grantobiorcami.</p>
Pytanie 155:	<p><i>Czy PARP dopuszcza możliwość realizacji pewnej części projektu przez "podwykonawcę" niebędącego osobą fizyczną (ekspertem, mentorem), ale inną spółką, stowarzyszeniem, fundacją itp. (np. innym akceleratorem)?</i></p> <p>Tak. Zwracam jednak uwagę, iż Grantobiorca przy zakupie towarów/usług jest zobowiązany do przestrzegania „Wytycznych w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014-2020”, w szczególności pkt 6.5.</p>